

บทที่ 4

ผลการวิเคราะห์ข้อมูล

การวิจัยครั้งนี้มุ่งศึกษาการพัฒนาเครือข่ายการค้าโภคภัณฑ์ไทย-ลาวในพื้นที่อำเภอเชียงของจังหวัดเชียงราย และพื้นที่ใกล้เคียงในประเทศไทย กับพื้นที่เมืองหัวยทราย แขวงบ่อแก้ว และพื้นที่ใกล้เคียงในสาธารณรัฐประชาชนติปะตากลาง (สปป.ลาว) โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาสถานการณ์การค้าของเครือข่ายการค้าโภคภัณฑ์ไทย-ลาว เพื่อศึกษาปัญหาอุปสรรค และปัจจัยการค้าโภคภัณฑ์ของเครือข่ายการค้าโภคภัณฑ์ไทย-ลาว และเพื่อเสนอแนวทางในการพัฒนาเครือข่ายการค้าโภคภัณฑ์ไทย-ลาว

ข้อมูลทั่วไป

ผู้ตอบแบบสอบถาม จำนวนกลุ่มผู้ให้ข้อมูล คือ ผู้บริโภคเนื้อโภคและผลิตภัณฑ์จากโภคภัณฑ์ประกอบการค้าโภคภัณฑ์ เช่น หน่วยงานภาครัฐ กลุ่มละ 10 ราย ในประเทศไทย จำนวนทั้งหมด 40 ราย และในพื้นที่สาธารณรัฐประชาชนติปะตากลาง กลุ่มละ 10 ราย จำนวนทั้งหมด 40 ราย เท่ากัน

จำนวนและร้อยละข้อมูลทั่วไปของกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูลแสดงดังตารางที่ 4.1

ตารางที่ 4.1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

ข้อมูลทั่วไป	จำนวน (ราย)	ร้อยละ*
1. เพศ		
ชาย	68	85.00
หญิง	12	15.00
2. อายุ		
ระหว่าง 41-50 ปี	30	37.50

ตารางที่ 4.1 (ต่อ)

ข้อมูลทั่วไป	จำนวน (ราย)	ร้อยละ*
3. วุฒิการศึกษา ประถมศึกษา	28	35.00
4. สถานภาพ แต่งงาน	58	72.50
5. รายได้ต่อเดือน 12,001-15,000 บาท	20	25.00

*ค่าร้อยละที่มีค่าสูงสุด

ผลการวิเคราะห์สถานการณ์ของเครือข่ายการค้าโภคภัณฑ์ไทย-ลาว ในพื้นที่อัมเภอเชียงของ จังหวัด เชียงราย และพื้นที่ใกล้เคียงในประเทศไทย กับพื้นที่เมืองหัวยทราย แขวงป้อแก้ว และพื้นที่ใกล้เคียงใน สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว) แยกตามลักษณะของกลุ่มต่างๆ เป็น 4 กลุ่ม ดังนี้

1. ผลการวิเคราะห์สถานการณ์ของกลุ่มผู้บุริโภคเนื้อโภคและผลิตภัณฑ์จากโภค

ตั้งแต่ในอดีตส่วนมากจะบริโภคเนื้อโภคพื้นเมือง โดยการปรุงและการแปรรูปอาหาร เป็นแบบพื้นบ้านสุกๆ ดินๆ มาเป็นเวลาช้านาน สำหรับปัจจุบันการปรุงและแปรรูปอาหารของคนรุ่นใหม่ ได้เปลี่ยนไปจากอดีต โดยมีการปรุงและแปรรูปให้สุกมากขึ้น เช่น เนื้อสเต็ก เนื้อทูบและ บริโภคเนื้อที่มีความนุ่มนากกว่าพันธุ์พื้นเมือง คือ เนื้อโภคพันธุ์ดีจากต่างประเทศ และจากการศึกษา เครือข่ายการค้าโภคภัณฑ์ไทย-ลาว มีกลุ่มผู้บุริโภครุ่นใหม่ คือ กลุ่มธุรกิจ โรงแรม กัตตาหาร ร้านสเต็กและ ร้านอาหาร

จากการวิจัย พบว่า ในพื้นที่อัมเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย และพื้นที่ใกล้เคียงในประเทศไทย มีการบริโภคเนื้อโภคพันธุ์พื้นเมืองอยู่ในเบตชันบท เพราะมีการเลี้ยงโภคพันธุ์พื้นเมืองเป็น ส่วนมากและยังไม่มีเนื้อโภคพันธุ์ดีที่นำเข้ามาจากต่างประเทศจำหน่าย ส่วนในพื้นที่ใกล้เคียง ชุมชนเมือง มีการบริโภคเนื้อโภคพันธุ์ดีที่มีความนุ่มนของเนื้อและมีไขมันแทรกในเนื้อ มีการจัดการ ที่ถูกสูงอนามัย ได้มาตรฐานสากลและมีสถานที่จัดจำหน่ายที่ถูกสุขลักษณะต่างจากชนบท โดยเนื้อโภคพันธุ์ดีส่วนใหญ่จัดจำหน่ายตามห้างสรรพสินค้า ซึ่งตั้งกับชนบทที่ไม่มีการจำหน่ายเนื้อโภคพันธุ์ดี หาได้ยาก เพราะราคาสูง ดังนั้นในชนบทจึงมีการจัดจำหน่ายเนื้อโภคพันธุ์พื้นเมืองเป็นส่วนใหญ่ และปริมาณเนื้อโภคพันธุ์ดีก็มีจำนวนจำกัด

สำหรับพื้นที่เมืองหัวทยอย แขวงบ่อเก้า และพื้นที่โกลด์เคียงในสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว) ยังคงบริโภคนื้อโคพันธุ์พื้นเมืองเป็นส่วนใหญ่ เพราะธุรกิจโรงเรน กัตตาหาร ร้านอาหารยังมีจำนวนไม่นักนัก จึงทำให้การบริโภคนื้อโคพันธุ์ดีน้อย แต่ในอนาคตถ้า มีจำนวนผู้บริโภคนื้อโคพันธุ์ดี คือ กลุ่มธุรกิจโรงเรน กัตตาหาร ร้านสเต็ก และร้านอาหาร ที่เพิ่ม มากขึ้นก็จะส่งผลต่อความต้องการบริโภคนื้อโคพันธุ์ดีตามไปด้วย

นอกจากนั้นการบริโภคนื้อโคยังรวมไปถึงการบริโภคโคแบบมีชีวิตของชาว ต่างประเทศ ที่ต้องการซื้อโอมิชิวิตจากเครื่องข่ายการค้าโคลาไทย-ลาวเพื่อนำไปเข้าโรงฆ่าสัตว์ เช่น ประเทศจีนที่มีความต้องการ โคพันธุ์ดีและ โคลูกผสมเป็นส่วนมาก



ภาพที่ 4.1 สถานที่จำหน่ายเนื้อโคในชุมชน
ระดับล่างที่ไม่มีการจัดการที่ถูก
สุขอนามัย ตามมาตรฐานสากล
(มีนาคม 2555)



ภาพที่ 4.2 สถานที่จำหน่ายเนื้อโคระดับบน
ที่มีการจัดการที่ถูกสุขอนามัยตาม
มาตรฐานสากล (มีนาคม 2555)

ตารางที่ 4.2 จำนวนร้อยละของข้อมูลผู้บริโภคเนื้อโคและผลิตภัณฑ์จากโคของเครือข่ายการค้าโคไทย-ลาว

การวิเคราะห์สถานการณ์ผู้บริโภคเนื้อโค	จำนวน (ราย)	ร้อยละ
ความต้องการในการบริโภคเนื้อโคในปัจจุบัน		
- เนื้อโคพันธุ์ดี	12	60
ลักษณะของการปูรุงและแปรรูปอาหาร		
- ทำให้สุกก่อนรับประทาน	14	70
สาเหตุที่ใช้เนื้อโคพันธุ์พื้นเมืองในการปูรุงและแปรรูปอาหาร		
- ราคาถูก	10	50
สาเหตุที่ใช้เนื้อโคพันธุ์ดีในการปูรุงและแปรรูปอาหาร		
- เนื้อนุ่มมีไขมันแทรก	8	40
สถานประกอบการที่ใช้เนื้อโคพันธุ์ลูกผสม โคพันธุ์ดี ในการปูรุง และแปรรูปอาหาร		
- ธุรกิจโรงเรน	10	50
- ร้านอาหาร (สเต็ก)	8	40
สาเหตุของการบริโภคเนื้อโคพันธุ์พื้นเมืองที่น้อยลง		
- ไม่มีความนุ่ม	8	40
- การบริหารจัดการที่ไม่ถูกสุขอนามัย	8	40
สาเหตุที่เนื้อโคพันธุ์ลูกผสม โคพันธุ์ดี มีราคางานกว่าเนื้อโคพันธุ์พื้นเมือง		
- ต้นทุนในการผลิตสูง	13	75
สาเหตุที่สถานประกอบการใช้เนื้อโคพันธุ์ลูกผสม โคพันธุ์ดี ใน การปูรุงและแปรรูปอาหาร		
- ความต้องการของลูกค้า	10	50
สถานที่จำหน่ายเนื้อโคพันธุ์ลูกผสม โคพันธุ์ดี มีแหล่งจำหน่ายเพียงพอหรือไม่		
- น้อย	14	70

*ค่าร้อยละที่มีค่าสูงสุด

จากตารางที่ 4.2 พบว่า ความต้องการในการบริโภคนื้อโคของเครือข่ายการค้าโคลาดี้ ในปัจจุบันระดับมากที่สุดคือ โคพันธุ์ดี กิตเป็นร้อยละ 60 ลักษณะของการปรุงและแปรรูปอาหาร ในปัจจุบันระดับมากที่สุดคือ ทำให้สุกก่อนบริโภค กิตเป็นร้อยละ 70 สาเหตุที่ใช้นื้อโคพันธุ์ พื้นเมืองในการปรุงและแปรรูปอาหารระดับมากที่สุดคือ ราคากูร ร้อยละ 50 สาเหตุที่ใช้นื้อโคพันธุ์ ดีในการปรุงและแปรรูปอาหารระดับมากที่สุดคือ เนื้อนุ่มนิ่มไข้มันแทรกและหาซื้อได้ง่าย และมีการ จัดการที่ถูกสุขอนามัย ร้อยละ 40 เท่ากัน ประเภทสถานประกอบการที่ใช้นื้อโคพันธุ์ลูกผสมและ โคพันธุ์ดีในการปรุงและแปรรูปอาหาร ระดับมากที่สุดคือ ธุรกิจโรงเรน ร้อยละ 50 สาเหตุของ การบริโภคนื้อโคพันธุ์พื้นเมืองที่ลดน้อยลงในปัจจุบัน ระดับมากที่สุดคือ เนื้อไม่มีความนุ่มและ การบริหารจัดการที่ไม่ถูกสุขอนามัย ร้อยละ 40 เท่ากัน สาเหตุที่เนื้อโคพันธุ์ลูกผสม โคพันธุ์ดี มีราคาแพงกว่าเนื้อโคพันธุ์พื้นเมือง ระดับมากที่สุดคือ ต้นทุนการผลิตสูง ร้อยละ 75 สาเหตุที่สถาน ประกอบการใช้นื้อโคพันธุ์ลูกผสม โคพันธุ์ดีในการปรุงและแปรรูปอาหาร ระดับมากที่สุดคือ ความ ต้องการของลูกค้า ร้อยละ 50 และสถานที่จำหน่ายเนื้อโคพันธุ์ลูกผสม โคพันธุ์ดีมีอยู่ในระดับน้อยที่สุด ร้อยละ 70

จากการศึกษาขั้นพื้นฐานอีกว่าผู้บริโภคนื้อโคและผลิตภัณฑ์จากโคในระดับล่าง ส่วนมาก เป็นเกษตรกรในชุมชน ชนบทและเกษตรกรในเมืองบางกลุ่มและยังมีการบริโภคนื้อโคพันธุ์ พื้นเมืองเนื่องจากเนื้อโคพันธุ์พื้นเมืองมีราคาถูกกว่าเนื้อโคพันธุ์ดี ประกอบกับเกษตรกรและ ประชาชนในชุมชนในระดับล่างยังมีการปรุงและแปรรูปอาหารในแบบดั้งเดิม (แบบพื้นบ้าน) ซึ่ง เป็นการลดค่าใช้จ่ายในการครองชีพ จึงต้องการบริโภคนื้อโคพันธุ์พื้นเมืองในการปรุงและแปรรูป อาหารในแบบดั้งเดิม ส่วนเกษตรกรและประชาชนในชุมชนในระดับกลาง ในระดับผู้บริโภค ระดับกลางนี้ มีเกษตรกรและประชาชนอยู่ 2 กลุ่มด้วยกัน คือ กลุ่มคนรุ่นใหม่ ที่มีการปรุงและแปร รูปอาหารในแบบใหม่ คือ การทำให้เนื้อโคสุกก่อนที่จะรับประทาน กับกลุ่มคนรุ่นเก่าที่มีการปรุง และแปรรูปอาหารแบบดั้งเดิม (แบบพื้นบ้าน) ประสบประสานกันอยู่ ดังนั้นการบริโภคนื้อโคของ กลุ่มคนในระดับกลางนี้ จึงมีการบริโภคทั้งเนื้อโคพันธุ์พื้นเมืองและ โคพันธุ์ดีที่นำเข้าจาก ต่างประเทศประสบประสานกันไปทั้ง 2 ประเภท ส่วนเกษตรกรและประชาชนในระดับสูงส่วนใหญ่ เป็นกลุ่มประชาชนของคนรุ่นใหม่ เป็นกลุ่มประชาชนที่มีรายได้ดี มีเศรษฐกิจในครอบครัวดี กลุ่ม ประชาชนในระดับนี้ จะมีการปรุงและแปรรูปอาหารในแบบฉบับของกลุ่มคนรุ่นใหม่ คือ ทำให้ สุกก่อนก่อนที่จะรับประทาน เช่น ตัดก นึ่งย่าง เนื้อหุบ เนื้อตุ๋น เป็นต้น ดังนั้นกลุ่มประชาชนใน ระดับนี้ จึงนิยมบริโภคนื้อโคพันธุ์ดี เพราะเนื้อมีความนุ่มนิ่ม ไข้มันแทรกและหากินอยู่ และไม่ได้คำนึงถึงเรื่องราคาของเนื้อโคว่าจะมีราคาแพงหรือไม่ สามารถที่จะซื้อรับประทานได้ ตลอดจนถึงผู้บริโภคในประเทศที่สาม ได้แก่ ประเทศไทย ที่มีความต้องการซื้อขาย โคพันธุ์ดีที่เป็น

พันธุ์ที่นำเข้าจากต่างประเทศ ประเภทโภมีชีวิตอีกเป็นจำนวนมากจากเครือข่ายการค้าโคลา酷-ลาว นำไปใช้ในประเทศไทยเพื่อตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคนื้อโโคในประเทศไทย

จากที่กล่าวมาแล้วข้างต้นจะเห็นได้ว่า ความต้องการการบริโภคนื้อโโคพันธุ์ดีขยายวงกว้างขึ้นเรื่อยๆ เพราะเป็นความต้องการของผู้บริโภคของคนรุ่นใหม่ ดังนั้นจึงมีความจำเป็นอย่างยิ่งที่กลุ่มเกษตรกรผู้เลี้ยงโโคของเครือข่ายการค้าโคลา酷-ลาว ต้องหันกลับมาเลี้ยงโโคพันธุ์ดีหรือโโคพันธุ์ลูกผสม เพื่อสนองความต้องการของผู้บริโภคสมัยใหม่ในปัจจุบันและเพิ่มขึ้นในอนาคตอันใกล้นี้

ผลการวิเคราะห์สถานการณ์ของกลุ่มผู้ประกอบการค้าโโค

โดยเครือข่ายการค้าโคลา酷-ลาว โดยเฉพาะอย่างยิ่งการค้าโโคของกลุ่มผู้ค้าในพื้นที่อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย และพื้นที่ใกล้เคียงในประเทศไทยกับกลุ่มผู้ค้าเมืองหัวทราย แขวงบ่อแก้ว และพื้นที่ใกล้เคียงในสาธารณรัฐประชาชนติปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว) เป็นการค้าที่ประชาชนหรือผู้ประกอบการค้าที่มีภูมิลำเนาอยู่ในจังหวัด อำเภอ หรือหมู่บ้านที่มีเขตติดต่อกับประเทศไทยเพื่อนบ้าน ได้มีการติดต่อซื้อขายกับประเทศไทยเพื่อนบ้าน ในอดีตประชาชนที่อยู่ในพื้นที่อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงรายและเมืองหัวทราย แขวงบ่อแก้ว ส่วนมากเป็นเครือข่ายของญาติพี่น้องที่ประกอบอาชีพเกษตรกรรม เช่น ปลูกพืชไร่ พืชสวนครัว รวมทั้งเลี้ยงสัตว์ต่างๆ การเลี้ยงโโคจะเลี้ยงเพื่อนำมาใช้งาน และนำมาแยกเปลี่ยนในตลาดนัดการค้าโโคและนิยมเลี้ยงเฉพาะโโคพันธุ์พื้นเมือง เนื่องจากมีความทนทานต่อโรคภัยและฝึกใช้งานได้ง่ายอันเป็นผลทำให้ตลาดผู้บริโภคนื้อโโคและผลิตภัณฑ์จากโโคทั้งในพื้นที่ดังกล่าวและแห่งอื่นๆ บริโภคนื้อโโคพันธุ์พื้นเมืองตลอดระยะเวลาอันยาวนานจนเกิดเป็นวัฒนธรรมการปรุงและแปรรูปอาหารแบบทั่วไป

ตารางที่ 4.3 จำนวนร้อยละของข้อมูลกลุ่มผู้ประกอบการค้าโคลา酷-ลาว

การวิเคราะห์สถานการณ์ผู้ประกอบการค้าโโค	จำนวน (ราย)	ร้อยละ*
ประเภทโโคที่ซื้อขาย		
- โโคพันธุ์พื้นเมือง	13	65
ความสะดวกในการขนส่งโโคไปยังประเทศไทยทางน้ำ		
- สะดวกปานกลาง	13	65
การวิเคราะห์สถานการณ์ผู้ประกอบการค้าโโค	จำนวน (ราย)	ร้อยละ*
วิธีการซื้อขายโโค		
- ซื้อขายแบบจ่ายเป็นตัว	18	90

ตารางที่ 4.3 (ต่อ)

การวิเคราะห์สถานการณ์ประกอบการค้าโภค	จำนวน (ราย)	ร้อยละ*
วิธีการนำเงินในการซื้อขายโภค		
- ชำระเป็นเงินสด	19	95
การค้าผ่านกระบวนการทางศุลกากร	18	90
- ผ่านการดำเนินกระบวนการทางศุลกากร		
กระบวนการขนส่งโภคระหว่างจังหวัดเชียงราย กับแขวงบ่อแก้ว	18	90
- ขนส่งโดยพ่วงข้างเรือ		
ความเสี่ยงในการขนส่งทางน้ำที่เกิดขึ้น	10	50
- เสี่ยงต่อการตกเรือของโภค		
ประเภทของโภคที่ส่งให้ประเทศลาว	13	65
- โภคพันธุ์ลูกผสม		
แหล่งการซื้อขายโภคที่ส่งให้ประเทศไทย	8	40
- ซื้อจากตลาดน้ำด้วยโภคในจังหวัดเชียงราย		
- ซื้อจากตลาดน้ำด้วยโภคในจังหวัดไก่เดือย	8	40

*ค่าร้อยละที่มีค่าสูงสุด

จากตารางที่ 4.3 พบว่า ประเภทของโภคที่ซื้อขาย ระดับมากที่สุด คือ โภคพันธุ์เมือง ร้อยละ 65 ความเสี่ยงในการขนส่งโภคไปยังประเทศไทยทางน้ำ ระดับมากที่สุด คือ สะพานปานกลาง ร้อยละ 65 วิธีการซื้อขายโภคระดับมากที่สุด คือ ซื้อขายแบบจ่ายเป็นตัว ร้อยละ 90 วิธีการนำเงินในการซื้อขายโภคระดับมากที่สุดคือ ชำระเป็นเงินสด ร้อยละ 95 การค้าผ่านกระบวนการทางศุลกากร ระดับมากที่สุด คือ ผ่านการดำเนินกระบวนการทางศุลกากรทุกครั้ง ร้อยละ 90 กระบวนการขนส่งโภคระหว่างอำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย กับเมืองหัวทยาราย แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาชนลาว (สปป.ลาว) ระดับมากที่สุด คือ การขนส่งโดยพ่วงข้างเรือ ร้อยละ 90 ความเสี่ยงในการขนส่งทางน้ำ ระดับมากที่สุดคือ ความเสี่ยงต่อการตกเรือของโภค ร้อยละ 50 ประเภทของโภคที่ส่งให้ประเทศไทย ระดับมากที่สุด คือ โภคพันธุ์ลูกผสม (พสมพันธุ์กับต่างประเทศ) ร้อยละ 65 แหล่งการซื้อขายโภคที่ส่งให้ประเทศไทย ระดับมากที่สุด คือ ซื้อจากตลาดน้ำด้วยโภค-grade b/o ในจังหวัดเชียงรายและซื้อจากตลาดน้ำด้วยโภค-grade b/o ในจังหวัดไก่เดือย คิดเป็นร้อยละ 40 เท่ากัน



ภาพที่ 4.3 การขนส่งโคโดยแพบนานยนต์

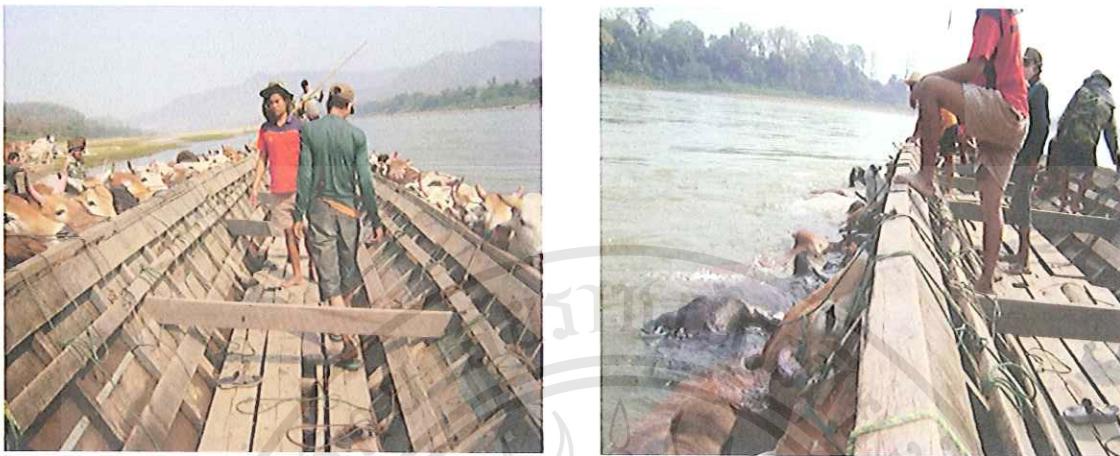
ที่มา: ด่านกักกันสัตว์ อําเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย (2552)



ภาพที่ 4.4 การขนส่งโคโดยเรือขนาดเล็ก

ที่มา: ด่านกักกันสัตว์ อําเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย (2552)

ข้อคิดเห็นของผู้ถูกสัมภาษณ์จากกลุ่มเครือข่ายการค้าโคไทย-ลาว คือ 1) เสนอให้มีการลดภาษีนำเข้าและส่งออก 2) เสนอให้ลดขั้นตอนและจำนวนวันในการกักกันสัตว์เพื่อตรวจโรค



ภาพที่ 4.5 การขนส่งโคโดยพ่วงข้างเรือ (มีนาคม 2555)

จากการที่ 4.4 แสดงการขนส่งโคโดยพ่วงข้ามแม่น้ำโขง ระหว่างบ้านแขมป่อง อำเภอเวียงแก่น จังหวัดเชียงราย ประเทศไทย กับเมืองหัวขะรา แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว

การลงพื้นที่โดยการสำรวจ สังเกต และสัมภาษณ์แบบไม่เป็นทางการพบว่า ลักษณะการซื้อขายโคในพื้นที่อำเภอเวียงของ จังหวัดเชียงราย และในตลาดนัดโค ในจังหวัดเชียงราย และพื้นที่ใกล้เคียง มีกลไกการซื้อขายภายในตลาดประกอบด้วย ผู้ซื้อ ผู้ขาย และพ่อค้าที่ซื้อและขาย ตลอดจนถึงพ่อค้าที่มาจากการเมืองหัวขะรา ประเทศไทย จึงซื้อขายใช้การประเมินด้วยสายตา เพื่อเจรจาต่อรองและจ่ายเงินสด ผู้ซื้อขายส่วนใหญ่ไม่เห็นด้วยกับวิธีการซื้อขายโดยใช้การซั่งน้ำหนักเป็นเกณฑ์ ตลอดจนถึงนำไปขายส่งออกให้กับประเทศไทยเพื่อนบ้าน การขายโคให้กับเพื่อนบ้านต่างประเทศ ผู้ขายจะเป็นผู้เสนอราคาแบบเหมาเป็นตัวต่อผู้สนใจที่จะซื้อ ผู้ซื้อจะมีวิธีการต่อรองราคาด้วยสายตาเท่านั้น หลังจากตกลงราคาซื้อขายกันแล้ว การจ่ายเงินจันด้วยเงินสดและจะจ่ายเงินเมื่อผู้ขายทำใบรับรองสุภาพสัตว์และใบซื้อขายเสร็จเรียบร้อย

โคที่มีการซื้อขายแลกเปลี่ยนกันในตลาด ส่วนใหญ่จะเป็นโคพื้นเมือง สำหรับโคขุน หรือโคพันธุ์ต่างประเทศจะมีจำนวนน้อย แหล่งที่มาของโคที่ผ่านเข้าสู่ตลาดนัดมาจากฟาร์มของเกษตรกรรายย่อยภายในประเทศไทย และโคพื้นเมืองที่ทำการซื้อขายกันในพื้นที่ การซื้อขายอาจเกิดขึ้นหลายท้องตลาดแหล่งซื้อต้นทางก่อนเข้าสู่ตลาดนัด จึงทำให้โคมีราคาสูงขึ้นตามลำดับ การซื้อขายภายในตลาดนัดปัจจุบัน การขนส่งโคเข้าสู่ตลาดนัดส่วนใหญ่ใช้รถบรรทุกขนาดต่างๆ ตามจำนวนสัตว์ที่นำมา ผู้ขายอาจมีคนเดียวหรือรวมกันมาเป็นกลุ่มโดยจะบรรทุกโครวมด้วยกันจนเต็มรถ เพื่อประหยัดค่าขนส่ง สำหรับการจุงโคเข้ามาขายในตลาดนัดมักพบเห็นเฉพาะผู้ซื้อขายที่เป็นเกษตรกรรายย่อยซึ่งอยู่ใกล้กับตลาดนัด โดยทั่วไปเมื่อนำโคเข้าตลาดจะไม่เสียค่าธรรมเนียมใดๆ

แต่ผู้ขายจะต้องเสียค่าธรรมเนียมซื้อขายต่อตัวเมื่อขายโโคได้ มีตลาดนัดบางแห่งเท่านั้นที่เก็บค่าธรรมเนียมค่าเข้าทุกตัว

ในอดีตที่ผ่านมาประเทศไทยได้นำเข้าโคมีชีวิตจากเมืองหัวย้ายราย แขวงบ่อเก้า สปป.ลาว และมณฑลยูนนาน สาธารณรัฐประชาชนจีนมาโดยตลอด จนถึงปี พ.ศ. 2550 หลังจากปี 2550 เป็นต้นมาประเทศไทยได้ส่งออกโคมีชีวิตไปยังเมืองหัวย้ายราย แขวงบ่อเก้า สปป.ลาว จนถึงปัจจุบัน ดังนี้ ปีงบประมาณ 2552 (กรกฎาคม ถึง ธันวาคม 2552) ส่งออกโคมีชีวิต จำนวน 810 ตัว และ ปีงบประมาณ 2553 (มกราคม ถึง เมษายน 2553) ส่งออกโคมีชีวิตจำนวน 253 ตัว โดยการขนส่งผ่านทางเรือ ข้ามแม่น้ำโขง ณ จุดผ่อนปรนท่าเรือบ้านแวงป่อง อำเภอเวียงแก่น จังหวัดเชียงราย (ด่านกักกันสัตว์ เชียงราย, 2553)

เครือข่ายการค้าปศุสัตว์ไทย-ลาว โดยกลุ่มเครือข่ายการค้าโคลา酷-ลาวนอกจากทำการซื้อขายโโคในพื้นที่ อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย ประเทศไทยแล้ว ยังได้ทำการซื้อขายโโคในพื้นที่ ไก่เดียงที่เป็นเครือข่ายการค้าโคลา酷-ลาวอีกเป็นจำนวนมาก คือ ในพื้นที่อำเภอเมือง อำเภอเชียงคำ จังหวัดพะเยา และในพื้นที่อำเภอสันป่าตอง จังหวัดเชียงใหม่ ยังมีตลาดนัดโคลา酷หลายแห่งที่เป็นเครือข่ายการค้าโคลา酷ของตลาดนัดโโคในพื้นที่จังหวัดพะเยา และในเครือข่ายการค้าโคลา酷ของตลาดนัดในพื้นที่จังหวัดเชียงใหม่

จากการสำรวจผลกระทบโคลา酷ปี 2553 เท่ากับตลาดนัดโโคปี 2552 นั้นเนื่องจาก มีตลาดนัดโโคที่เปิดดำเนินการต่อเนื่องจากปี 2552 มีบางจังหวัดที่มีตลาดนัดโโคเพิ่มขึ้นและมีบางจังหวัดที่มีตลาดนัดโคลา酷 สาเหตุที่ตลาดนัดโโคเปิดดำเนินการลดลงจากปีก่อนมีหลายประการ เช่น สถานการณ์เศรษฐกิจไม่ค่อยดี กำลังซื้อของผู้บริโภคลดลง ราคาก็ต่ำลง ทำให้เกยตระกรไม่ขยายปริมาณการเดียงส่งผลให้เกยตระกรบางท้องถิ่นมีการซื้อขายโโคที่หน้าฟาร์มของตนเอง โดยไม่นำมายาในตลาดนัดและในบางท้องถิ่นตลาดนัดโคอมีจำนวนวันที่เปิดดำเนินการลดลงส่วนในพื้นที่ที่มีเกยตระกรเดียงโโคจำนวนมากพบว่ามีการซื้อขายโโคมากขึ้น เช่นกัน โดยเฉพาะในช่วงฤดูฝน โดยเริ่มต้นทำการเดียงโโคจำนวนมากพบว่ามีการซื้อขายโโคมากขึ้น เช่นกัน โดยเฉพาะในช่วงฤดูฝน โดยจากเกยตระกรที่ฟาร์มในหมู่บ้านโดยตรง นอกจากนี้ยังมีตลาดนัดโคลา酷หลายแห่งที่มีระยะเวลาเปิดดำเนินการตั้งกัน ทำให้เกยตระกรนำโโคเข้ามาจำหน่ายในตลาดนัดแห่งนั้นไม่ได้ นอกจากนี้พบว่า ตลาดนัดโคงางแห่งที่เป็นตลาดนัดโคลา酷เล็ก และมีโโคจำนวนน้อยที่เข้ามาซื้อขายในตลาดนัด ทำให้ตลาดนัดโโคแห่งนั้นไม่เป็นที่นิยมของเกษตรกรและพ่อค้าเข้ามาทำการซื้อขายส่งผลให้ตลาดนัดโโคแห่งนั้นต้องปิดกิจการลง ส่วนบางจังหวัดที่มีตลาดนัดโโคเพิ่มขึ้นเนื่องจากจังหวัดนั้นมีการเดียงโโคเพิ่มขึ้นและตลาดนัดโโคที่อยู่ห่างไกลทำให้ต้นเปลืองค่าขนย้ายพ่อค้าและเกยตระกรซึ่งขอเปิดตลาดนัดโโคเพิ่มขึ้นประกอบกับการประชาสัมพันธ์ตลาดนัดโคลา酷ของการสนับสนุนเงินทุนจากภาครัฐในส่วนท้องถิ่น

และมีการจัดทำโครงการการตลาดนัคโโค ทำให้ตลาดนัคโโคแห่งนั้นสามารถดำเนินการต่อไปได้มี บางจังหวัดรายงานว่าตลาดนัคโโคบางแห่งเป็นตลาดที่พักสัตว์ไม่มีการซื้อขายแลกเปลี่ยนแต่เป็นการ นำสัตว์มาพักแล้วนำไปจำหน่ายในตลาดอื่นๆต่อไปจากรายงานของสำนักงานปศุสัตว์จังหวัด ปี 2553 สาเหตุที่ตลาดนัคโโคลดลงในแต่ละภาคสรุปได้ดังนี้

ภาคกลางเนื่องจากภาวะเศรษฐกิจตกต่ำ พื้นที่การเดี่ยงลดลงบางจังหวัดไม่มีการจัด ตลาดนัคโโค และเกยตระกรในบางพื้นที่ขายโโคเพื่อทำอาชีพอื่นกันมากขึ้น

ภาคเหนือเนื่องจากเกษตรกรบางพื้นที่ขายโโคเก็บหมุดฟาร์มในถุงร้อนที่ผ่านมา เพราะ อาจครรภ์และภัยแล้งที่ยาวนาน และเมื่อเข้าสู่ฤดูฝน ฝนกลับทึ่งช่วงเกษตรกรขาดแคลนห้องหลัง แห้งและหญ้าสดในการเลี้ยงโโค และการขาดแคลนหุ่งหญ้าสารอาหารจะในการเลี้ยงสัต

ภาคใต้ เนื่องจากตลาดนัคโโคบางแห่งในจังหวัดราษฎรปิดลงเพราะประเทศไทยเผชิญ ปีชัยแคนะระหว่างประเทศ

ภาคตะวันออกเฉียงเหนือแม้ว่าจะมีตลาดนัคโโคเพิ่มขึ้นแต่กลับมีจำนวนโโคที่เข้าสู่ตลาด นัคโโคลดลงเนื่องจากในช่วงระยะเวลาที่ผ่านมา ราคาโโคตกต่ำ และปัญหาจากภัยแล้งการขาดแคลนหุ่งหญ้า สารอาหารจะในการเลี้ยงสัตว์ทำให้เกษตรกรบางพื้นที่ตัดสินใจขายโโคออกจากฟาร์ม

สำหรับจำนวนโโคที่เข้าสู่ตลาดนัคโโค ปี 2553 พบว่าจำนวนโโคที่เข้าสู่ตลาดนัคโโคทั้งสิ้น ประมาณ 2,088,800 ตัว ซึ่งลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับปี 2552 เนื่องจากภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัว ทำให้เกษตรกรผู้เลี้ยงนำโโคเข้ามารื้อขายในตลาดนัคโโคอย่างชั่วโมงชั่วโมง โโคที่ทำการซื้อขายในตลาดนัค โโคส่วนหนึ่งเกษตรกรจะนำไปขยายพันธุ์ และอีกส่วนหนึ่งพ่อค้าจะนำไปจ่ายเป็นอาหารและจำหน่าย เพื่อการบริโภคต่อไป ส่วนโโคที่เหลือจากการซื้อขายเกษตรกรจะนำกลับไปเลี้ยงที่ฟาร์มของตนเอง และเมื่อต้องการใช้เงินเกษตรกรก็จะนำโโคที่เลี้ยงไว้ไปขายที่หน้าฟาร์ม หรือนำไปขายในตลาดนัคโโคต่อไป

ตารางที่ 4.4 ราคาซื้อขายโโคในตลาดนัคโโค ปี 2553 จำแนกตามรายภาค

ภาค	น้ำหนักเฉลี่ย (กก./ตัว)	ราคางตัวละ (บาท)
ภาคกลาง	224	9,120
ภาคเหนือ	241	8,680
ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	237	9,030
ภาคใต้	200	14,000

ที่มา : สำนักพัฒนาการปศุสัตว์และถ่ายทอดเทคโนโลยีกรมปศุสัตว์

ตลาดนัดโโคในภาคเหนือตอนบนของประเทศไทย (กรมปศุสัตว์ อำเภอเชียงของจังหวัดเชียงราย ที่เป็นเครื่องข่ายการค้าโโคของตลาดนัดโโค ในพื้นที่จังหวัดพะ夷า และเป็นเครื่องข่ายการค้าโโค ในพื้นที่จังหวัดเชียงใหม่ ดังนี้

1. ตลาดนัดโโค ทุ่งฟ้าบด อำเภอสันป่าตอง จังหวัดเชียงใหม่

ตลาดนัดค้าสัตว์ทุ่งฟ้าบด ตั้งอยู่ที่บ้านทุ่งฟ้าบด ตำบลดอยหัว อำเภอสันป่าตอง จังหวัดเชียงใหม่ เป็นตลาดนัดค้าสัตว์ขนาดใหญ่ ที่เปิดค้าขายกันทุกวันเสาร์

2. ตลาดนัดโโค บ้านเวียงหนองล่อง จังหวัดลำพูน

ตลาดนัดโโคบ้านเวียงหนองล่อง ตั้งอยู่ที่บ้านเวียงหนองล่องตำบลบ้านเวียง อำเภอเวียงหนองล่อง จังหวัดลำพูน เป็นตลาดนัดค้าสัตว์ขนาดใหญ่ ที่เปิดค้าขายกันทุกวันอาทิตย์

3. ตลาดนัดโโค บ้านลำปางหลวง อำเภอเกาะคา จังหวัดลำปาง

ตลาดนัดโคลำปางหลวง ตั้งอยู่บ้านลำปางหลวง ตำบลลำปางหลวง อำเภอเกาะคา เป็นตลาดนัดค้าสัตว์ขนาดใหญ่ ที่เปิดค้าขายกันทุกวันจันทร์

4. ตลาดนัดโโคชัยนันท์ฟาร์ม อำเภอวังชิ้น จังหวัดแพร่

ตลาดนัดโโคชัยนันท์ฟาร์มตั้งอยู่บ้านแม่นงไต่ ตำบลแม่ปีก อำเภอวังชิ้น จังหวัดแพร่ เป็นตลาดนัดค้าสัตว์ขนาดเล็ก โดยเปิดทำการค้าขายสัตว์ทุกวันพฤหัสบดี

5. ตลาดนัดโโคบ้านต้า อำเภอขุนตาล จังหวัดเชียงราย

ตลาดนัดโโคบ้านต้า ตั้งอยู่ที่ตำบลบ้านต้า อำเภอขุนตาล จังหวัดเชียงราย เป็นตลาดนัดค้าสัตว์ขนาดเล็ก เปิดทำการซื้อขายทุกวันอังคาร

สรุปจากผลการวิจัยดังที่ได้กล่าวมาแล้วข้างต้น พบว่าโโคที่ได้ทำการซื้อขายในตลาดนัดโโค ของเครือข่ายการค้าโโค ไทย-ลาวเป็นโโคพื้นเมืองเป็นส่วนมาก ส่วนโคลูกผสมและโโคพันธุ์ดีมีน้อยทำให้ไม่เพียงพอต่อการบริโภคทั้งภายในประเทศไทยและส่งให้กับประเทศเพื่อนบ้าน ที่มาของโโค ของเครือข่ายการค้าโโค ไทย-ลาวใช้ในการติดต่อซื้อขายนอกจากใช้โโคในพื้นที่อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย ประเทศไทยแล้วยังต้องใช้โโคในพื้นที่ใกล้เคียงในพื้นที่จังหวัดพะ夷า จังหวัดเชียงใหม่ อีกจำนวนมาก ส่วนในพื้นที่ในเมืองหัวทราย แขวงบ่อเกี้ยว สาธารณรัฐประชาชนจีปีตีย ประชาชนลาว (สปป.ลาว) นอกจากจะใช้โโคในเมืองหัวทรายแล้วยังต้องใช้โโคในพื้นที่ใกล้เคียงในพื้นที่เมืองตันผึ้ง เมืองปากทา เป็นต้น

ส่วนการดำเนินการของเจ้าหน้าที่ภาครัฐจะต้องเข้ามาคุ้มครองของโรคระบาดโโค ทั้งภายในประเทศไทยและที่นำเข้าโโคจากต่างประเทศเพื่อนบ้าน (ประเทศไทย) การเคลื่อนย้ายโโคออกนอกพื้นที่ระหว่างจังหวัดต้องบริการให้การเคลื่อนย้ายโโคเป็นไปด้วยความถูกต้องตามกฎหมาย และรวดเร็ว ตลอดจนถึงการส่งโโคออกไปยังประเทศที่สาม (ประเทศไทย) เพื่อให้กลุ่มผู้ค้าโโคได้รับ

ความสะดวก ประยุคต่าใช้จ่าย เพื่อลดต้นทุนในการดำเนินกิจการในการค้า เพื่อช่วยให้เศรษฐกิจในครัวเรือนของเกษตรกรดีขึ้น

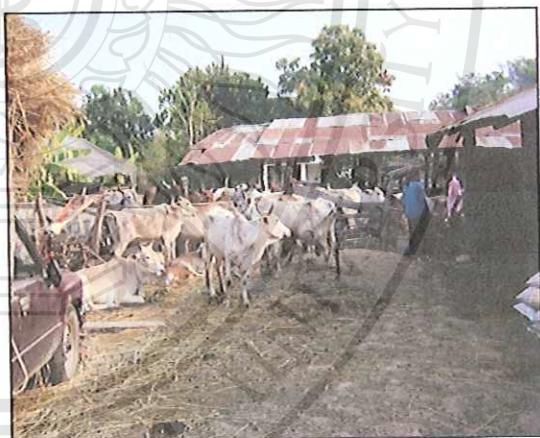
ผลการวิเคราะห์สถานการณ์ของกลุ่มผู้เลี้ยงโค

ตารางที่ 4.5 จำนวนร้อยละของข้อมูลกลุ่มผู้ประกอบการเลี้ยงโคของเครือข่ายการค้าโคไทย-ลาว

การวิเคราะห์สถานการณ์ของผู้เลี้ยงโค	จำนวน (ราย)	ร้อยละ*
ปริมาณโคที่เลี้ยงในจังหวัดเชียงราย		
- จำนวนลดน้อยลง	13	65
พื้นที่ที่ใช้เลี้ยงโคในจังหวัดเชียงราย		
- มีพื้นที่แบบปล่อยในที่สาธารณณะ	13	65
พื้นที่ที่ใช้เลี้ยงโค เมืองห้วยทราย แขวงบ่อแก้ว		
- มีพื้นที่แบบปล่อยในที่สาธารณณะ	15	75
การวิเคราะห์สถานการณ์ของผู้เลี้ยงโค	จำนวน (ราย)	ร้อยละ*
ประเภทของโคที่เลี้ยงในอำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย		
- โคพันเมือง	16	80
ประเภทของโคที่เลี้ยงในเมืองห้วยทราย แขวงบ่อแก้ว		
- โคพันเมือง	17	85
- โคพันธัญญาณ	2	10
ประเภทของอาหารที่ใช้ในการเลี้ยงโค		
- หญ้าสด	13	65
- ฟางแห้ง	4	20
ปริมาณโคพันธุ์ดีที่นำเข้าจากต่างประเทศที่เลี้ยงในอำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย		
- มีจำนวนเท่าเดิม	17	85
ปริมาณโคพันธุ์ดีที่นำเข้าจากต่างประเทศที่เลี้ยงในพื้นที่เมืองห้วยทราย แขวงบ่อแก้ว		
- มีจำนวนเท่าเดิม	15	75
ปริมาณโคที่เลี้ยงในเมืองห้วยทราย แขวงบ่อแก้ว		
- มีจำนวนลดน้อยลง	15	75

*ค่าร้อยละที่มีค่าสูงสุด

จากตารางที่ 4.5 พบว่า ปริมาณ โโคที่เลี้ยงในพื้นที่อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงรายกับ เมืองหัวยทราย แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว) ระดับมากที่สุดคือ มีจำนวนลดน้อยลง ร้อยละ 65 พื้นที่ที่ใช้ในการเลี้ยง โโคในจังหวัดเชียงราย ระดับมากที่สุดคือ มีพื้นที่ แบบปล่อยในที่สาธารณะ ร้อยละ 65 พื้นที่ที่ใช้ในการเลี้ยง โโคในเมืองหัวยทราย แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว) ระดับมากที่สุดคือ มีพื้นที่แบบปล่อยในที่สาธารณะ ร้อยละ 75 ประเภทของ โโคที่เลี้ยงใน อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย ระดับมากที่สุดคือ โโคพันธุ์ พื้นเมือง ร้อยละ 80 ประเภทของ โโคที่เลี้ยงใน เมืองหัวยทราย แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาธิปไตย ประชาชนลาว (สปป.ลาว) ระดับมากที่สุดคือ โโคพันธุ์พื้นเมือง ร้อยละ 85 ประเภทของอาหารที่ใช้ใน การเลี้ยง โโคใน อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงรายและเมืองหัวยทราย แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐ ประชาธิปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว) ระดับมากที่สุดคือ หญ้าสด ร้อยละ 65 ปริมาณ โโคพันธุ์ดี นำไปจากต่างประเทศที่เลี้ยงในพื้นที่ อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย ระดับมากที่สุดคือ มีจำนวน เท่าเดิม ร้อยละ 85 ปริมาณ โโคพันธุ์ดีนำไปจากต่างประเทศที่เลี้ยงในพื้นที่ เมืองหัวยทราย แขวงบ่อ แก้ว ระดับมากที่สุดคือ มีจำนวนเท่าเดิม ร้อยละ 75 และปริมาณ โโคที่เลี้ยงในพื้นที่ เมืองหัวยทราย แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว) ระดับมากที่สุดคือ มีจำนวนลดน้อยลง ร้อยละ 75

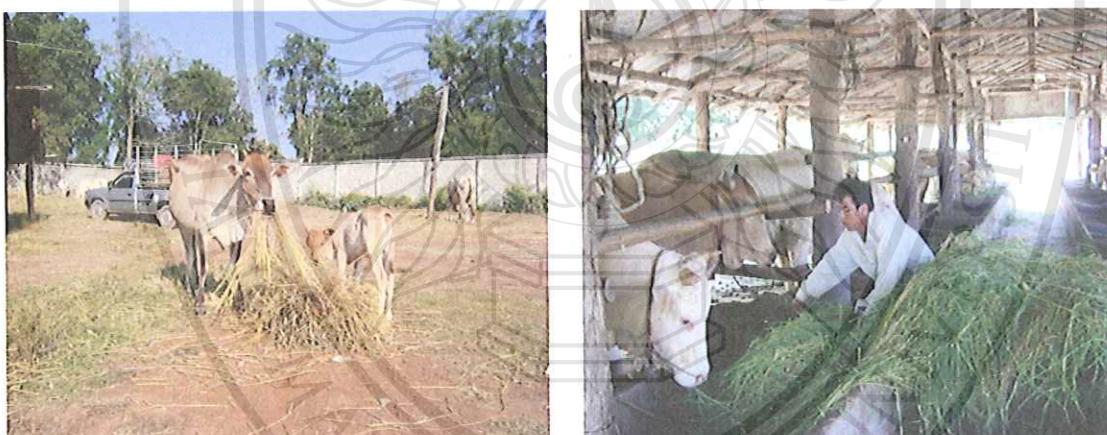


ภาพที่ 4.6 ฟาร์มเลี้ยง โโคพันธุ์พื้นเมืองขนาดเล็กของเกษตรกร (มีนาคม 2555)



ภาพที่ 4.7 ฟาร์มเลี้ยงโคพันธุ์ดีที่ถูกสุขอนามัย (มีนาคม 2555)

จากการที่ 4.5 เป็นลักษณะของโคกเลี้ยง โโคพันธุ์พื้นเมืองของเกษตรกรระดับล่าง ซึ่งขาดการบริหารจัดการด้านสุขอนามัย เมื่อเทียบกับภาพที่ 4.6 ซึ่งเป็นลักษณะโคกเลี้ยง โโคพันธุ์ดี ในฟาร์มที่มีความสะอาด สุขอนามัยตามมาตรฐาน



ภาพที่ 4.8 อาหารของโคตามธรรมชาติ ประเภทฟางแห้ง และหญ้าสด (มีนาคม 2555)

จากการศึกษาพบว่า การเลี้ยงโคของไทย แบ่งได้ 2 ลักษณะใหญ่ๆ คือ 1) การเลี้ยงโค เพื่อใช้แรงงานเป็นแบบที่ดำเนินกันทั่วไปในเมืองไทยตั้งแต่อดีตจนถึงปัจจุบันเพื่อช่วยในการทำไร่ ทำนาโดยไม่ได้มุ่งเลี้ยงเป็นการค้า โดยการเลี้ยงเป็นไปแบบตามมีตามเกิดไม่อาศัยวิชาการเข้าช่วย มากนักอาศัยธรรมชาติเป็นเครื่องอำนวยความสะดวกในการเลี้ยงการเลี้ยง โคลักษณะนี้ เรียกว่า การเลี้ยงแบบ ธรรมชาติ 2) การเลี้ยงแบบการค้าซึ่งยังทำกันเป็นส่วนน้อยในประเทศไทย การเลี้ยงแบบนี้อาศัยวิธีการ

ทางวิทยาศาสตร์เข้ามาช่วยอย่างมาก เพื่อมุ่งให้ได้กำไรที่สุดจากกิจการเลี้ยงโโค จึงเรียกได้ว่าเป็น การเลี้ยงแบบอุตสาหกรรม โดยมุ่งให้ได้ผลิตผลคือเนื้อหรือนมมากที่สุดต่อหนึ่งหน่วยของการลงทุน (รัฐ จันทลักษณ์. สารานุกรมไทยสำหรับเยาวชน เล่ม 3)

สำหรับการเลี้ยงแบบอุตสาหกรรมต้องคำนึงถึงปัจจัยสำคัญ 4 ประการ คือ

1. การคุณภาพการเลี้ยงควรได้แก่การจัดสภาพแวดล้อมและความเป็นอยู่ของโโคให้อยู่ในสภาพที่ดี ให้ผลิตผลสูงแต่ลงทุนต่ำการคุณภาพนี้ครอบคลุมถึงการขัดโรงเรือนการปรับนิบติต่อสัตว์การควบคุม อุณหภูมิในโรงเรือนและความชื้นการคุณแลรักษาความสะอาดเพื่อให้เหมาะสมแก่การขยายพันธุ์การ เจริญเติบโตตลอดจนการให้ผลิตผลของโโค

2. การให้อาหารผู้เลี้ยงควรจัดอาหารที่มีคุณภาพในราคายอดเยี่ยมโดยมุ่งให้ได้ ผลิตผลและผลกำไรสูงขึ้นตลอดจนพิจารณาถึงวิธีการให้อาหารที่เหมาะสมเพียงพอและประหยัด

3. พันธุ์และการพัฒนาพันธุ์ผู้เลี้ยงจะพิจารณาเลือกเลี้ยงพันธุ์ที่ให้ผลิตผลสูงแต่เลี้ยงง่าย ตามสภาพแวดล้อมของท้องถิ่นนอกจากนั้นจะต้องเลือกใช้วิธีการพัฒนาพันธุ์ที่เหมาะสมตามวัตถุประสงค์ ของการผลิตว่าเป็นการผลิตพันธุ์แท้การผลิตเพื่อขาย หรือการผลิตโคนม และปรับปรุงคุณภาพให้ดี ยิ่งขึ้น

4. การป้องกันรักษาโรคได้แก่ การวางแผนการอันเหมาะสมในการป้องกันโรคและ คุ้มครองสุขภาพสัตว์เพื่อให้สัตว์สามารถให้ผลิตผลได้สูงสุดเท่าที่จะเป็นไปได้

ส่วนระบบการเลี้ยงโโคแบบอุตสาหกรรม การเลี้ยงโโคเนื้อแบบอุตสาหกรรม ได้แก่ การเลี้ยงแบบทำไร่ปศุสัตว์การต้อนเลี้ยงในทุ่งและการเลี้ยงบุนในคอก

การเลี้ยงโโคเนื้อแบบทำไร่ปศุสัตว์ใช้พื้นที่กว้างขวางมากและมีการลงทุนปรับปรุงพื้นที่ กันรั่วและปลูกสร้างแปลงหญ้าเลี้ยงสัตว์ การเลี้ยงแบบนี้โดยทั่วไปเป็นการเลี้ยงเพื่อขยายพันธุ์โโค คุณภาพดีราคาแพง มีการลงทุนสูง ใช้วิชาการมากใช้โรงเรือนและเครื่องมืออุปกรณ์มากใน เมืองไทยได้มีผู้ลงทุนทำไร่ปศุสัตว์กันอยู่บ้าง เช่น ไร่ปศุสัตว์โขคชัยไก่สามเถาปากซ่องจังหวัด นครราชสีมา

การต้อนเลี้ยงโโคในทุ่งเป็นการเลี้ยงแบบไม่ต้อนสัตว์ไปกินหญ้าในทุ่งกว้างซึ่งว่างเว้น จากการเพาะปลูกหรือทุ่งสาธารณณะ ผู้เลี้ยงสัตว์อาจไม่มีพื้นที่เป็นของเขตของตนเองหรือจำกัดพื้นที่ สำหรับการกักขังเมื่อครัวจำเป็นเท่านั้น การเลี้ยงแบบนี้ลงทุนเกี่ยวกับสถานที่เลี้ยงและอุปกรณ์ น้อยมาก โดยทั่วไปไม่จำเป็นต้องมีโรงเรือนหรืออุปกรณ์มากนัก ใช้วิชาการน้อยผู้เลี้ยงไม่ต้องโโค ไปเลี้ยง โดยการเดินเท้าหรือม้าแบบควบอยอมเรียกันตะวันตก วัตถุประสงค์ของการเลี้ยงแบบนี้ โดยทั่วไปเพื่อผลิตโโคขาย ใช้งาน และเอาเนื้อ ผู้เลี้ยงโโคแบบนี้มีอยู่ทั่วไปในเมืองไทย ส่วนใหญ่เป็น การเลี้ยงเป็นโโคเป็นผู้ มีจำนวนตั้งแต่ 200-300 ตัว

การเลี้ยงโโคแบบบุนในคอกเป็นการเลี้ยงโโคเพื่อบุนให้อ้วนแล้วส่งตลาดโโคเกษตรโโคจะถูกกักบริเวณโดยได้รับอาหารที่มีพลังงานสูงช่วยให้อ้วนเร็วการเลี้ยงแบบนี้ไม่จำเป็นต้องใช้ทุ่งหญ้าหรือพื้นที่กว้างขวางส่วนใหญ่กระทำกันแทนชาวเมือง ในเมืองไทยไม่ค่อยมีการเลี้ยงแบบนี้แต่ในอนาคตคาดว่าจะมีการเลี้ยงแบบนี้มากขึ้นเนื่องจากราคาเนื้อแพะขึ้นผู้บริโภคนิยมเนื้อคุณภาพสูงประกอบกับราคากา回事บุนที่ไม่แพงมาก

สรุปจากการวิจัยครั้งนี้พบว่า กลุ่มผู้เลี้ยงโโคของเครือข่ายการค้าโคลาดี้-ลาวซึ่งมีการเลี้ยงโโคพันธุ์พื้นเมืองเป็นส่วนมาก มีวัตถุประสงค์ในการเลี้ยงเพื่อการบริโภคไม่ได้มุ่งเน้นในการใช้งานแต่มีการเลี้ยงน้อยลง เพราะมีพื้นที่สาธารณูปโภคพื้นที่ว่างเปล่าถูกจับจองใช้ในการปลูกข้าวโพดขางพารา กล้วย เป็นต้น ทำให้มีพื้นที่ในการเลี้ยงโโคที่ช่วยลดต้นทุนลง เกษตรกรผู้ประกอบอาชีพการเลี้ยงโโค จึงเปลี่ยนอาชีพไปประกอบอาชีพอื่น เกษตรกรจึงหันมาเลี้ยงโโคในคอกแทนการเลี้ยงในที่สาธารณะ ลักษณะของคอกที่เป็นฟาร์มน้ำดีที่เกยตบรรรั้งขึ้นเองบังไม่ได้ตามมาตรฐานสากล ไม่ถูกสุขอนามัย เพราะกลุ่มผู้เลี้ยงโโคบังไม่มีความรู้ความเข้าใจ เรื่องการบริหารจัดการฟาร์มน้ำดีที่ขาดการเลี้ยงโโคในคอก ส่วนการเลี้ยงโโคพันธุ์ถูกผสมโโคพันธุ์ดีมีการเลี้ยงกันน้อยมากของกลุ่มเครือข่ายการค้าโคลาดี้-ลาวทั้งในพื้นที่อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย ประเทศไทยและในพื้นที่เมืองหัวใหญ่ แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว) เพราะกลุ่มผู้เลี้ยงยังไม่มีความรู้ความเข้าใจในการเลี้ยงโโคพันธุ์ถูกผสมโโคพันธุ์ดี ตลอดจนถึงต้องใช้ต้นทุนในการบริหารจัดการในการเลี้ยงโโคสูงเกยตบรรรั้งขาดทุนทรัพย์ในการดำเนินกิจการ ดังนั้นจึงจำเป็นอย่างยิ่งที่เจ้าหน้าที่ภาครัฐที่เกี่ยวข้องจะต้องเข้าไปให้ความรู้ความตระหนักรู้ที่สำคัญในการบริหารจัดการในการเลี้ยงโโคที่ถูกต้องตามหลักวิชาการให้กับกลุ่มผู้เลี้ยงโโคของเครือข่ายการค้าโคลาดี้-ลาว เพื่อเป็นการยกระดับคุณภาพชีวิตของกลุ่มเกษตรกรผู้เลี้ยงโโคให้ดีขึ้น

ผลการวิเคราะห์สถานการณ์ของกลุ่มเจ้าหน้าที่หน่วยงานภาครัฐ

การพัฒนาเศรษฐกิจของประเทศไทยมั่นคงและยั่งยืน ในระยะยาวต้องเร่งปรับโครงสร้างเศรษฐกิจให้สมดุลและยั่งยืน ซึ่งสอดคล้องและเป็นไปตามหลักการ ความเพียงพอที่มุ่งใช้ความมีเหตุผลพิจารณาเหตุปัจจัยที่เกี่ยวข้องและคำนึงถึงผลที่จะได้รับอย่างรอบคอบ พัฒนาด้วยฐานความรู้ ทั้งจากภายในออกและภูมิปัญญาที่สั่งสมภายในประเทศ เพื่อให้สามารถใช้ประโยชน์จากกระแสโลกกวิัตาน์ได้อย่างชยาญลดาดและรู้เท่าทัน มุ่งให้เกิดการขยายตัวที่สมดุลทั้งทางด้านปริมาณและคุณภาพ โดยอาศัย การพัฒนาอย่างมีอัตลักษณ์ มากกว่าการมุ่งเน้นเออานะเพียงฝ่ายเดียว เพื่อลดต้นทุนการผลิตและส่งเสริมมาตรฐานการดำเนินชีวิตที่ดีขึ้นของประชาชน การปรับปรุงกฎหมายและกฎระเบียบต่างๆ การปรับโครงสร้างภาษีให้สอดคล้องกับโครงสร้างเศรษฐกิจที่เปลี่ยนแปลงไป และสนับสนุนการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน รวมทั้งการดำเนินนโยบาย

การค้าระหว่างประเทศ การส่งเสริมการลงทุนที่จะสนับสนุนให้เกิดการพัฒนาฐานเศรษฐกิจให้มีความแข็งแกร่ง และการสร้างความร่วมมือกับประเทศเพื่อนบ้าน ให้สนับสนุนการปรับโครงสร้างการผลิต การเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน และการพัฒนาสังคมของประเทศไทย (แผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 10, 2550-2554)

ตารางที่ 4.6 จำนวนร้อยละของข้อมูลกลุ่มเจ้าหน้าที่หน่วยงานภาครัฐ

การวิเคราะห์สถานการณ์ของเจ้าหน้าที่ภาครัฐ	จำนวน (ราย)	ร้อยละ*
ประเภทโโคที่ซื้อขายจังหวัดเชียงรายกับเมืองหัวทยอย		
- โโคพื้นเมือง	10	50
ปริมาณโโคที่เดินทางเข้ามาเชียงรายกับเมืองหัวทยอย		
- มีจำนวนคนน้อยลง	15	75
ความเหมาะสมของพิกัดภัยการนำเข้าโโคของประเทศไทย		
- เหมาะสมดี	16	80
ความเหมาะสมของพิกัดภัยการส่งออกโโคของประเทศไทย		
- เหมาะสมดี	16	80
ความสะดวกในการขนส่งโโคไปยังประเทศไทยทางน้ำ		
- สะดวกปานกลาง	17	85
วิธีการซื้อขายโโค		
- ซื้อขายแบบจ่ายเป็นตัว	12	60
วิธีการชำระเงินในการซื้อขายโโค		
- ชำระเป็นเงินสด	18	90
การค้าผ่านกระบวนการทางศูลกากร		
- ผ่านการดำเนินการทางศูลกากร	19	95
กระบวนการขนส่งโโคระหว่างจังหวัดเชียงรายกับแขวงบ่อแก้ว		
- ขนส่งโดยพ่วงข้างเรือ	17	85

*ค่าร้อยละสูงสุด

จากตารางที่ 4.6 พบว่า ประเภทของโคที่ซื้อขาย ระดับมากที่สุดคือ โคพันธุ์พื้นเมือง ร้อยละ 50 ปริมาณโคที่เดิมในพื้นที่ อำเภอเชียงราย จังหวัดเชียงรายกับ เมืองหัวยทราย แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว) ระดับมากที่สุดคือ มีจำนวนลดน้อยลง ร้อยละ 75 ความเหมาะสมของพิกัดภัยการนำเข้าโคในประเทศไทย ระดับมากที่สุดคือ เหมาะสมดี ร้อยละ 80 ความเหมาะสมของพิกัดภัยการส่งออกโคของประเทศไทย ระดับมากที่สุดคือ เหมาะสมดี ร้อยละ 80 ความสะดวกในการขนส่ง โคไปยังประเทศไทยทางน้ำ มากที่สุด คือ สะดวกปานกลาง ร้อยละ 85 วิธีการซื้อขายโค ระดับมากที่สุดคือ ซื้อขายแบบจ่ายเป็นตัว ร้อยละ 60 วิธีการชำระเงินในการซื้อขายโค ระดับมากที่สุดคือ แบบชำระเงินสด ร้อยละ 90 การค้าผ่านกระบวนการทางศูนย์การ ระดับมากที่สุดคือ ผ่านการดำเนินการทางศูนย์การ ร้อยละ 95 กระบวนการขนส่งโดยห่วงสำลาก ภัยการซื้อขาย มากที่สุดคือ การขนส่งโดยขนส่งโดยพ่วงข้างเรือ ร้อยละ 85



ภาพที่ 4.9 โคพันธุ์พื้นเมือง (มกราคม 2554)



ภาพที่ 4.10 โคพันธุ์ลูกผสม (มกราคม 2554)



ภาพที่ 4.11 การตรวจจับการลักลอบนำเข้าวัสดุซึ่งจากประเทศเพื่อนบ้าน

โดยไม่ได้รับอนุญาต

ที่มา: ด่านกักกันสัตว์ชีวิตราย กรมปศุสัตว์ (2555)



ภาพที่ 4.12 การตรวจจับการลักลอบนำเข้าโโคจากประเทศเพื่อนบ้าน

โดยไม่ได้รับอนุญาต

ที่มา: ด่านกักกันสัตว์ชีวิตราย กรมปศุสัตว์ (2553)

สรุปผลการศึกษาพบว่า เจ้าหน้าที่ภาครัฐที่เกี่ยวข้องไม่ได้ให้การสนับสนุนช่วยเหลืออย่างใกล้ชิดและต่อเนื่องสม่ำเสมอต่อกลุ่มผู้บริโภคเนื้อโคและผลิตภัณฑ์จากโค กลุ่มผู้ค้าโค กลุ่มผู้เลี้ยงโคของเครือข่ายการค้าโคไทย-ลาว ระบบการจัดเก็บภาษีอากรควรต้องได้รับการปรับปรุงแก้ไขให้เหมาะสมกับสภาพในปัจจุบัน เจ้าหน้าที่ปศุสัตว์ไม่ได้ดูแลสัตว์อย่างใกล้ชิด เมื่อสัตว์เกิดโรคระบาดทำให้ตลาดนัดการซื้อขายโคถูกปิดไม่สามารถติดต่อซื้อขายโคได้และห้ามเคลื่อนย้ายโค

ออกนอกพื้นที่ ซึ่งส่งผลกระทบต่อการดำเนินชีวิตของกลุ่มเกษตรกรผู้ค้าโโคเป็นจำนวนมาก การเลี้ยงโโค การดูแลสุขภาพของโโค ของเจ้าหน้าที่ภาครัฐยังไม่ทั่วถึง ยังขาดงบประมาณในการดำเนินการ การทำใบเคลื่อนย้ายสัตว์ออกนอกเขตจังหวัดต้องไปทำ ณ สำนักงานปศุสัตว์จังหวัด ซึ่งอยู่ห่างไกล จากตลาดนัดซื้อขายโโคมาก ทำให้เสียเวลาและมีความยากลำบากในการที่ต้องนำรถบรรทุกโโคเข้าไป ในตัวเมืองจังหวัด ส่งผลทำให้ค่าใช้จ่ายในการดำเนินการเพิ่มขึ้น กลุ่มเกษตรกรเครือข่ายการค้าโโค ไทย-ลาว ควรได้รับการแก้ไขจากหน่วยงานภาครัฐที่เกี่ยวข้อง เพื่อเป็นการพัฒนาเครือข่ายการค้าโโค ไทย-ลาวให้ดียิ่งขึ้น

ปัญหาอุปสรรค และปัจจัยการค้าโโคของเครือข่ายการค้าโโคไทย-ลาว ในพื้นที่อำเภอเชียงของ จังหวัด เชียงราย และพื้นที่ใกล้เคียงในประเทศไทย กับพื้นที่เมืองหัวทยาราย แขวงบ่อแก้ว และพื้นที่ใกล้เคียงใน สาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว (ลาว)

จากการสัมภาษณ์นายประเสริฐ เสಥชัย หัวหน้าด่านกักกันสัตว์ระหว่างประเทศ จังหวัดเชียงราย พบว่าปัญหาอุปสรรค และปัจจัยผลกระทบต่อการส่งออกโโคมีชีวิตของไทยใน พื้นที่ขายเด่นๆ คือ เชียงราย จังหวัดเชียงราย กับสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว ดังนี้

1. ประเทศไทยยังมีปัญหาการระบาดของโรคต่างๆ ในสัตว์ โดยเฉพาะโรคปากเท้าเปื่อย (Foot and Mouth Disease: FMD) ทำให้ประเทศไทยนำเข้าใช้เป็นข้ออ้างในการห้ามน้ำเข้าจากไทย ทำให้การนำเข้าส่งออกโโคหยุดลงตลอดจนถึงห้ามเคลื่อนย้ายโโคออกนอกพื้นที่ต่างจังหวัด ซึ่งส่งผล ทำให้การนำเข้าส่งออกโโคไม่ต่อเนื่อง ต้องหยุดลงเป็นระยะ ทำให้เกย์ตระรบราษฎร์ได้จากการค้า ขายโโค ทำให้รายได้ในครัวเรือนและค่าครองชีพของเกษตรกรลดลง

2. ผลผลิตยังไม่เพียงพอ กับความต้องการภายในประเทศ ต้องนำเข้าเพื่อทดแทนส่วนที่ขาดแคลน จำเป็นต้องนำเข้าโโคจากประเทศเพื่อนบ้าน (ประเทศพม่า) ของเครือข่ายการค้าโโคไทย-ลาว และส่งผ่านให้กับประเทศจีน ดังนั้นเกษตรกรผู้เลี้ยงโโคของเครือข่ายการค้าโโคไทย-ลาวควร ได้รับ การปรับปรุงแก้ไขและส่งเสริมให้มีการเลี้ยงโโคพันธุ์ดีและพันธุ์ลูกผสม เพื่อสนับสนุนต่อความ ต้องการของผู้บริโภคทั้งในประเทศและต่างประเทศ จากทั้งทางภาครัฐและเอกชน โดยเร่งด่วน

3. การเลี้ยงโโคเนื้อของไทย ยังไม่มีระบบการเลี้ยงที่มีมาตรฐาน การควบคุมและป้องกัน โรคยังไม่คิดพอ ทำให้ยังมีปัญหาการระบาดของโรคต่างๆ ส่งผลให้ยังไม่สามารถส่งออกไปแข่งขัน ในตลาดโลกได้ ควรให้การอบรมให้ความรู้กับเกษตรกรผู้เลี้ยงโโคที่ลูกค้าต้องถูกสูบน้ำมันตาม มาตรฐานสากลให้ครอบคลุมทุกจังหวัด

4. การลักษณะน้ำเข้าโภคเนื้อจากชายแดนประเทศเพื่อนบ้าน เนื่องจากมีราคากูกำให้มีปัญหาระบาดของโรค ควรเพิ่มมาตรการเพื่อปราบปรามการลักลอบนำเข้าโภคที่ผิดกฎหมายเข้าประเทศอย่างจริงจัง และควรสร้างจิตสำนึกให้กับกลุ่มผู้ค้าโภคที่ลักลอบนำเข้าโภคที่ผิดกฎหมาย

5. การกีดกันทางการค้าจากประเทศคู่ค้า โดยใช้มาตรการด้านภาษีและสูงนำมายที่เข้มงวด ควรปรับแก้กฎระเบียบด้านภาษีอากรที่ใช้มานานให้สอดคล้องกับมาตรฐานของเอ็ช (AEC) และมีมาตรการคุ้มครองสุขภาพของโภคให้ปลอดโรคอย่างต่อเนื่องและสม่ำเสมอ

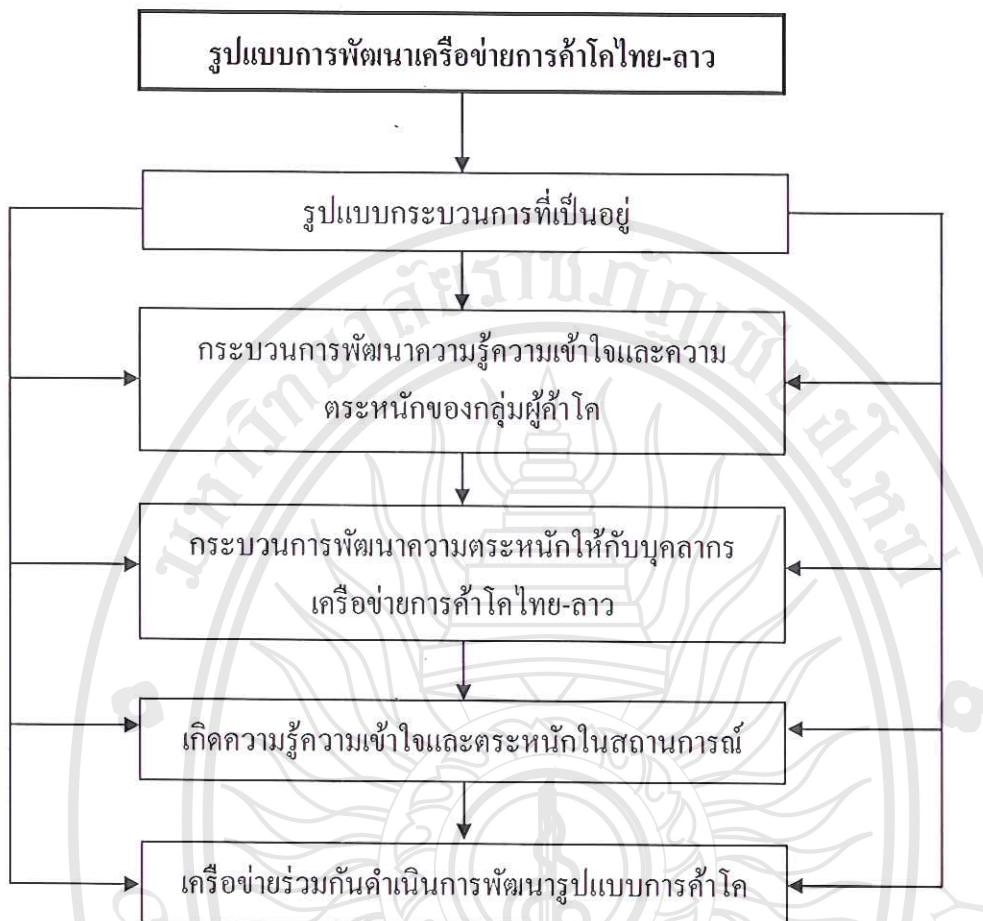
6. 拿出ของสัตว์ส่างกลืนเหมือน ส่งผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม และทำให้พื้นที่สกปรกกรณีการสร้างท่าเรือการนำเข้าส่งออกโภคโดยเฉพาะและมีการจัดการด้านการรักษาความสะอาดอย่างต่อเนื่องตลอดจนถึงการสร้างค่านศูนย์การประจำณ จุดที่นำเข้าส่งออกโภคเป็นการเฉพาะ

7. การนำเข้าส่งออกโภคในพื้นที่จุดผ่อนปรน ไม่มีค่านศูนย์การประจำณ จุดผ่อนปรนจึงทำให้การตรวจสอบเกี่ยวกับการลักลอบนำเข้าและส่งออกโภคทำได้ลำบาก

8. ท่าเรือ ณ จุดผ่อนปรน ไม่มีเรือขนาดใหญ่สำหรับขนส่งโภคข้ามแม่น้ำไป มีเฉพาะเรือขนาดเล็ก ทำให้มีอัตราเสี่ยงต่อความเสี่ยงจากการขนส่งมากขึ้น

9. เรือขนาดใหญ่มีราคาค่าขนส่งสูงมากทำให้เกยตกรเครื่องข่ายการค้าโภคไทย-ลาวเกิดภาวะขาดทุนในการประกอบอาชีพการค้าโภค

จากการศึกษาปัญหาอุปสรรคและปัจจัยที่ส่งผลต่อเครื่องข่ายการค้าโภคไทย-ลาวในพื้นที่ อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย และพื้นที่ใกล้เคียงในประเทศไทยกับพื้นที่เมืองหัวยทราย แขวงบ่อแก้ว และพื้นที่ใกล้เคียงในสาธารณรัฐประชาชนชีปไทด์ประชาชนลาว (สปป.ลาว) พบว่า องค์ประกอบของเครื่องข่ายการค้าโภคไทย-ลาว ซึ่งประกอบไปด้วยกลุ่มผู้บริโภคเนื้อโภค กลุ่มผู้ค้าโภค กลุ่มผู้เดี่ยงโภค และเจ้าหน้าที่ภาครัฐ ไม่ได้ munawong จรรร่วมไปด้วยกัน เนื่องจากเครื่องข่ายการค้าโภคไทย-ลาวในพื้นที่ อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย กับเมืองหัวยทราย แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาชนชีปไทด์ ประชาชนลาว ยังมีทัศนคติในการบริหารจัดการที่เน้นการค้าขายแต่โภคพื้นเมือง ซึ่งไม่สอดคล้องตามการเปลี่ยนแปลงของผู้บริโภคสมัยใหม่ที่ต้องการบริโภคเนื้อโภคที่มีคุณภาพสูงหรือโภคพื้นธ์ดี มีระบบการจัดการเสี่ยงและการผลิตที่ได้มาตรฐานสากลซึ่งส่งผลกระทบอย่างรุนแรงต่อศักยภาพเครื่องข่ายการค้าโภคไทย-ลาวทั้งสองประเทศ โครงการนี้ต้องการให้ผู้ค้าโภคไทย-ลาวเกิดความรู้ความเข้าใจและตระหนักรู้ในสถานการณ์การค้าโภคและความต้องการของผู้บริโภคสมัยใหม่ เพื่อให้ร่วมกันพัฒนาเครื่องข่ายการค้าโภคไทย-ลาว โดยสามารถสรุปเป็นรูปแบบแนวทางการพัฒนาเครื่องข่ายการค้าโภคไทย-ลาวได้ดังแผนภาพที่ 4.12



ภาพที่ 4.13 รูปแบบการพัฒนาเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาว

จากแผนภาพดังกล่าวซึ่งเป็นรูปแบบการพัฒนาเครือข่ายผู้ค้าโภคไทย-ลาวที่ผู้วิจัยได้พัฒนาขึ้น สามารถอธิบายแนวทางการพัฒนารูปแบบเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาวได้ดังนี้

1. รูปแบบกระบวนการที่เป็นอยู่จากการศึกษาภาคสนาม พบว่า รูปแบบกระบวนการเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาว ในพื้นที่อำเภอเชียงทอง จังหวัดเชียงราย ประเทศไทย กับเมืองหัวย ราย แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาธิปไตย ประชาชนลาว ยังมีทัศนคติในการบริหารจัดการที่เน้นการค้าขายแต่โภคและผลิตภัณฑ์จากโภคพันธุ์พื้นเมืองซึ่งไม่สอดคล้องตามการเปลี่ยนแปลง พฤติกรรมผู้บริโภคสมัยใหม่ที่ต้องการเนื้อ โภคที่มีคุณภาพสูงหรือโภคพันธุ์ดี มีระบบการจัดการเดียว และการผลิตที่ได้มาตรฐานสากลซึ่งได้ส่งผลกระทบอย่างรุนแรงต่อศักยภาพเครือข่ายการค้าโภคทั้งสองประเทศซึ่งต้องสร้างความรู้ให้กับผู้ค้าโภคไทย-ลาวเกิดความรู้ความเข้าใจและตระหนักใน

สถานะการค้าโภคและความต้องการของผู้บริโภคสมัยใหม่เพื่อร่วมกันพัฒนารูปแบบการค้าโภคของเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาวให้เกิดประสิทธิภาพและประสิทธิผล

2. กระบวนการพัฒนาความรู้ความเข้าใจและความตระหนักของกลุ่มผู้ค้าโภคจากการศึกษาภาคสนาม พนวณกลุ่มผู้ค้าโภคไทย-ลาวจะต้องเป็นผู้ดำเนินการสร้างความรู้ความเข้าใจและความตระหนักให้กับเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาว ให้รับทราบถึงสถานการณ์เหตุการณ์การเปลี่ยนแปลงของผู้บริโภคสมัยใหม่แก่เครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาวให้ได้รับทราบ เพื่อร่วมมือกันพัฒนาและสร้างรูปแบบเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาว ดังนี้

3. กระบวนการพัฒนาความตระหนักให้กับบุคลากรเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาวจากการที่ได้สร้างความรู้ความเข้าใจความตระหนักให้กับกลุ่มผู้ค้าโภคไทย-ลาวดังกล่าวข้างต้นแล้ว กลุ่มผู้ค้า เองจะต้องดำเนินการในการพัฒนารูปแบบการค้าโภคไทย-ลาวโดยการให้ความรู้ความเข้าใจความตระหนักในสถานการณ์ที่เกิดขึ้นแก่เครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาว เพื่อให้เกิดความรู้ความเข้าใจในสถานการณ์นั้นๆ

4. เกิดความรู้ความเข้าใจและตระหนักในสถานการณ์จากการที่เครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาวได้รับรู้ถึงสถานการณ์การเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้น จากกลุ่มผู้ค้า จนเกิดองค์ความรู้ ความเข้าใจ ความตระหนัก ในสถานการณ์ของจังหวัดเครือข่ายการค้าโภคอย่างลึกซึ้ง จึงได้ดำเนินการร่วมมือกันในการพัฒนารูปแบบเครือข่ายการค้าในโอกาสต่อไปดังแผนภาพที่ 4.12

ผลการวิเคราะห์แนวทางการพัฒนาเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาว ในพื้นที่อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย และพื้นที่ใกล้เคียงในประเทศไทย กับพื้นที่เมืองหัวย้ายราย แขวงบ่อแก้ว และพื้นที่ใกล้เคียงในสาธารณรัฐประชาธิปไตยประชาชนลาว (สปป.ลาว)

จากการศึกษาวิเคราะห์สถานการณ์ของเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาวและการพัฒนารูปแบบเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาว ดังแผนภาพที่ 4.12 จะช่วยพัฒนาเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาวได้ดังนี้

กลุ่มผู้บริโภค: การศึกษาปัญหาของกลุ่มผู้บริโภคเนื้อโภคและผลิตภัณฑ์จากโภค พนวณ ผู้บริโภค มีความต้องการบริโภคเนื้อโภคพันธุ์ดีที่นำเสนอจากต่างประเทศและโภคลูกผสมขยายเป็นวงกว้างมากขึ้นเรื่อยๆ แต่ในส่วนของการผลิตหรือการเลี้ยงโภคพันธุ์ดีเพื่อตอบสนองความต้องการของกลุ่มผู้บริโภคเนื้อโภคพันธุ์ดีนั้นยังไม่เพียงพอ ดังนั้นมีการส่งเสริมและสนับสนุนให้กลุ่มเกษตรกรผู้เลี้ยงโภค ให้เลี้ยงโภคพันธุ์ดีและโภคลูกผสมมากยิ่งขึ้น เพื่อตอบสนองต่อความต้องการของ

ผู้บุริโภคในยุคปัจจุบันซึ่งเป็นยุคสมัยใหม่ และทำให้ผู้บุริโภคได้รับสินค้าที่ถูกสุขอนามัยตามมาตรฐานสากล

กลุ่มผู้ค้าโภค: การศึกษาปัญหาของกลุ่มผู้ค้าโภค พบว่า กลุ่มผู้ค้าโภคนำสินค้าไปจำหน่ายไม่ตรงตามความต้องการของผู้บุริโภค เนื่องจากการซื้อขายโภคของเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาวส่วนใหญ่ คือ โภคพันธุ์พื้นเมือง ส่วนโภคพันธุ์ดีและโภคลูกผสมมีจำนวนน้อย เพราะเกณฑ์กรผู้เลี้ยง โภคพันธุ์ดีมีน้อยไม่เพียงพอต่อความต้องการของตลาดผู้บุริโภค ทั้งภายในประเทศและประเทศเพื่อนบ้าน แหล่งที่มาของโภคที่ใช้เป็นเครือข่ายในการซื้อขายโภคในตลาดนัดโภค นอกจากจะใช้โภคในพื้นที่อำเภอเชียงของ จังหวัดเชียงราย ประเทศไทย ยังต้องใช้โภคในพื้นที่ใกล้เคียงในจังหวัดพะเยา จังหวัดเชียงใหม่ อีกเป็นจำนวนมาก สำหรับในพื้นที่เมืองหัวทยาราย แขวงบ่อแก้ว สาธารณรัฐประชาชนธิปไตยประชาชนลาว นอกจากใช้โภคในพื้นที่เมืองหัวทยารายแล้ว ยังต้องใช้โภคในพื้นที่ใกล้เคียง ในพื้นที่เมืองต้นผึ้ง เมืองปากทา อีกส่วนหนึ่งและยังพนอีกว่าภัยของการนำเข้า/ส่งออกโภค และขั้นตอนในการนำเข้า/ส่งออกโภค ควรได้รับการปรับปรุงแก้ไขจากหน่วยงานภาครัฐ เพราะกฎระเบียบได้สร้างข้อบกพร่องให้เกิดขึ้นมาบานานแล้ว ตลอดจนการเคลื่อนย้ายโภคออกนอกพื้นที่เขตจังหวัดจะต้องได้รับการดูแลอย่างใกล้ชิด เช่นกัน

กลุ่มผู้เลี้ยงโภค: การศึกษาปัญหาของกลุ่มผู้เลี้ยงโภค พบว่า กลุ่มเกษตรกรผู้เลี้ยง โภคของเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาว ยังมีการเลี้ยงโภคพื้นเมืองจำนวนมาก การเลี้ยง โภคพันธุ์ดี พันธุ์ลูกผสมมีการเลี้ยงน้อย ซึ่งไม่สอดคล้องกับความต้องการของผู้บุริโภคสมัยใหม่ที่นิยมรับประทานเนื้อโภคพันธุ์ดีและเนื้อโภคลูกผสมซึ่งขยายเป็นวงกว้างเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ ดังนั้นเกษตรกรผู้เลี้ยง โภคต้องหันกลับมาเลี้ยง โภคพันธุ์ดีและ โภคพันธุ์ลูกผสม เพื่อตอบสนองความต้องการของตลาดและผู้บุริโภค ซึ่งเป็นกลุ่มคนรุ่นใหม่ แต่ผู้เลี้ยง โภคพันธุ์ดีและ โภคพันธุ์ลูกผสมยังขาดความรู้ความเข้าใจในการเลี้ยง ตลอดจนถึง ไม่มีความรู้เรื่องการบริหารจัดการฟาร์ม การดูแลสุขภาพอนามัยของโภค รวมถึงการเลี้ยง โภคพันธุ์ดีและ โภคพันธุ์ลูกผสมต้องใช้ต้นทุนที่สูง กลุ่มเกษตรกรผู้เลี้ยง โภคส่วนมากจึงขาดทุนทรัพย์ในการบริหารจัดการในการเลี้ยง โภค ดังนั้นจึงมีความจำเป็นอย่างยิ่งที่เจ้าหน้าที่ภาครัฐที่เกี่ยวข้องต้องเข้าไปให้ความรู้ความเข้าใจกับเกษตรกรในการเลี้ยง โภค การบริหารจัดการ ตลอดจนถึงการให้ความช่วยเหลือสนับสนุนด้านทุนทรัพย์ให้กับกลุ่มผู้เลี้ยง โภคของเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาวเพื่อให้เกิดการเลี้ยง โภคพันธุ์ดีและ โภคพันธุ์ลูกผสมมากยิ่งขึ้น ทำให้ตอบสนองต่อความต้องการของผู้บุริโภค สมัยใหม่ และเป็นการเพิ่มรายได้ให้กับกลุ่มผู้เลี้ยง โภคและกลุ่มผู้ค้าโภคในเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาว รวมทั้งช่วยส่งเสริมให้เศรษฐกิจในครอบครัวของกลุ่มผู้ค้าโภคและผู้เลี้ยง โภคดีขึ้น

สรุปจากการศึกษาองค์ประกอบทั้ง 4 ของเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาว ดังนี้

กลุ่มผู้บริโภค พบว่า การดูแลรักษาสุขอนามัยของโรงพยาบาลสัตว์ การดูแลสัตว์ที่ส่งเข้าโรงพยาบาลสัตว์ ให้ปลอดโรค การให้วัสดุซีนเพื่อป้องกันโรคระบาดของโภค การดูแลตามกำหนดนัดอย่างเนื้อโภคให้ถูกสุขอนามัยให้เป็นไปตามมาตรฐานสากล

กลุ่มผู้ค้าโภค พบว่า กฏระเบียบเกี่ยวกับภาระในการเคลื่อนย้ายสัตว์ออกเขตจังหวัด การนำเข้า/ส่งออกโภคกับประเทศไทยเพื่อนบ้าน การกักกันสัตว์เพื่อนำเข้าและส่งออก การให้การบริการในตลาดนัดการซื้อขายโภค ควรได้รับการปรับปรุงแก้ไข

กลุ่มผู้เลี้ยงโภค พบว่า การดูแลให้ความรู้ความเข้าใจ ให้ความช่วยเหลือสนับสนุนในการเลี้ยงโภคพื้นเมือง โภคพันธุ์ดี โภคพันธุ์ถูกผสมให้มีสุขภาพอนามัยตามมาตรฐานสากลและปลอดโรค การใช้อาหาร การใช้ยารักษาโรค การดูแลสุขภาพอนามัยของโภคและสนับสนุนการเลี้ยงโภค เพื่อตอบสนองต่อความต้องการของตลาดผู้บริโภคทั้งตลาดภายในประเทศและประเทศเพื่อนบ้าน เพื่อให้เกยตรกรกลุ่มผู้เลี้ยงโภครายได้เพิ่มขึ้น ปัญหาดังกล่าวควรได้รับการปรับปรุงแก้ไข เพื่อช่วยทำให้การพัฒนาเครือข่ายการค้าโภคไทย-ลาวให้ดียิ่งขึ้น

เจ้าหน้าที่หน่วยงานภาครัฐ พบว่า การดูแลให้การสนับสนุนช่วยเหลือเกยตรกรกลุ่มผู้บริโภคเนื้อโภคและผลิตภัณฑ์จากโภค กลุ่มผู้ค้าโภค กลุ่มผู้เลี้ยงโภค ยังไม่ทั่วถึงครอบคลุมทุกจังหวัด