

## บทที่ 1

### บทนำ

#### ความเป็นมาและความสำคัญของป้ายห้าม

ในปัจจุบันการโฆษณาที่เป็นปัจจัยสำคัญในการดำเนินการของธุรกิจต่างๆ ที่เกิดขึ้นโดยจะเห็นว่าการโฆษณาได้ช่วยทำให้ผู้บริโภครับรู้ถึงสินค้าและบริการต่างๆ ของผู้ผลิตมากขึ้น ทำให้เกิดการขยายตัวของระบบเศรษฐกิจสังคม และก่อให้เกิดความก้าวหน้าของวิทยาการด้านการสื่อสาร ต่างๆ ให้อุตสาหกรรมทางธุรกิจโฆษณาขยายตัวและเกิดธุรกิจรองรับ เช่น ธุรกิจถ่ายภาพโฆษณา บริษัทผลิตงานโฆษณา บริษัทวิจัยโฆษณา ตลอดจนเกิดหน่วยงานของรัฐขึ้นมาเพื่อทำหน้าที่กำกับและคุ้มครองคุณธรรมธุรกิจโฆษณา อีกหลายหน่วยงาน ซึ่งธุรกิจการโฆษณาเป็นธุรกิจอุตสาหกรรมที่มีเงินหมุนเวียนเป็นพันๆ ล้าน และมีแนวโน้มที่จะมีการขยายตัวเพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ โดยอัตราการเจริญเติบโตของโฆษณาในปัจจุบันบริษัท นิตเส็น ประเทศไทย จำกัด รายงานการใช้งานโฆษณาผ่านสื่อ 3 ไตรมาส (มกราคม-กันยายน) ปี พ.ศ.2556 มีมูลค่า 8.7 หมื่นล้านบาท เติบโต 8.06% เทียบช่วงเดียวกันปี พ.ศ.2555 โดยภาพรวมทุกสื่อมีอัตราการ “เติบโต” ประกอบด้วย สื่อโทรทัศน์ มูลค่า 5 หมื่นล้านบาท เติบโต 3.63% วิทยุ 4.6 พันล้านบาท เติบโต 4.53% หนังสือพิมพ์ มูลค่า 1.1 หมื่นล้านบาท เติบโต 2.14% และกลุ่มโฆษณาออนไลน์ ทุกสื่อมีอัตราเติบโต ประกอบด้วย โฆษณาในโรงภาพยนตร์ มูลค่า 8.9 พันล้านบาท เติบโต 63% ป้ายโฆษณา มูลค่า 3.4 พันล้านบาท เติบโต 7.7% สื่อโฆษณาเคลื่อนที่ มูลค่า 2.1 พันล้านบาท เติบโต 10% สื่อในร้านค้า มูลค่า 2.1 พันล้านบาท เติบโต 77% ขณะที่โฆษณาสื่ออินเทอร์เน็ต มีมูลค่า 429 ล้านบาท เติบโต 20% (กรุงเทพธุรกิจออนไลน์, <http://www.bangkokbiznews.com/home/detail/business/media/20121012/473759/รายงานต์โทรคอมนิค ด้านโฆษณา โฉมสุดท้ายโต10.html>) โดยธุรกิจโฆษณาจะเป็นตัวช่วยในการพัฒนาเศรษฐกิจของประเทศไทย เนื่องจากการโฆษณาจะต้องใช้วิธีการต่างๆ ที่จะทำให้สินค้าของตนเองดูมีความแตกต่างจากคู่แข่งขัน ซึ่งการโฆษณาเป็นวิธีการสื่อสารเพื่อบอกกล่าวข่าวสารเกี่ยวกับสินค้า โดยเน้นถึงลักษณะและคุณสมบัติทางด้านต่างๆ ของตัวสินค้าว่ามีความแตกต่างจากคู่แข่งขันอย่างไร นอกจากนี้ การโฆษณาจะมีผลต่อรูปแบบการดำเนินชีวิตของคนในสังคม และการพัฒนาการของสินค้าในระบบเศรษฐกิจ

เพื่อการ โฆษณาช่วยกระตุ้นให้เกิดการแบ่งบททางด้านการตลาดและ ส่งผลให้เกิดการพัฒนาสินค้าและบริการมากขึ้น ทำให้เกิดการตัดสินใจซื้อและเพิ่มปริมาณการใช้จ่ายของผู้บริโภคมากยิ่งขึ้น อีกทั้งโฆษณาช่วยสร้างภาพลักษณ์ของสินค้าและบริการที่ดีกว่า

จังหวัดเชียงใหม่เป็นจังหวัดหนึ่งของประเทศไทย ตั้งอยู่ทางภาคเหนือของประเทศไทย ครอบคลุมพื้นที่ประมาณ 20,107 ตารางกิโลเมตร ซึ่งมีขนาดใหญ่เป็นอันดับที่สองของประเทศไทย และมีประชากรรวมทั้งสิ้น 1,682,382 คน เพศชาย 821,031 คน และเพศหญิง 861,351 คน มีประชากรเป็นอันดับ 5 ของประเทศไทย (องค์การบริหารส่วนจังหวัดเชียงใหม่ : 10 มกราคม 2555) และความหนาแน่นของประชากรที่มีเป็นจำนวนมาก รวมทั้งนี้ทัศนียภาพรวมถึงองค์ประกอบทางภูมิศาสตร์ ต่างๆทำให้จังหวัดเชียงใหม่เป็นเมืองที่น่าท่องเที่ยว จึงเป็นเสมือนหัวเมืองหลักของภาคเหนือในเรื่องธุรกิจต่างๆ จังหวัดเชียงใหม่จึงมีการเดินทางของธุรกิจมากที่สุดในภาคเหนือ จากการที่จังหวัดเชียงใหม่เป็นเมืองใหญ่ จึงถูกมองว่าเป็นเมืองหลวงแห่งที่สองของประเทศไทย และถูกยกเป็นสถานที่ท่องเที่ยวยอดนิยมที่สำคัญที่สุด ไม่ใช่แค่การเดินทางแต่เป็นการเดินทางท่องเที่ยว ที่จะทำให้ลิ้นค้าของคน外ด้วยกลุ่มผู้บริโภคในจังหวัดเชียงใหม่นั่น ต้องใช้การโฆษณาและการลงทุนที่สูงในการทำโฆษณาและต้องใช้เงินในการโฆษณาจำนวนมากยิ่งขึ้น

การ โฆษณาเป็นการสื่อสารเพื่อบอกกล่าวถึงสินค้าและบริการต่างๆของผู้โฆษณาไปยังผู้บริโภคและยังเป็นปัจจัยสำคัญในการดำเนินธุรกิจอีกด้วย ดังนั้นธุรกิจโฆษณาในจังหวัดเชียงใหม่ จึงมีความหลากหลายมาก โดยจะเห็นว่ารูปแบบของการให้บริการของในธุรกิจโฆษณาของจังหวัดเชียงใหม่ สามารถแบ่งออกได้ 2 ประเภท ดังนี้คือ การบริการแบบครบวงจร โดยการให้บริการแบบครบวงจรของบริษัทตัวแทน โฆษณาในจังหวัดเชียงใหม่จะให้บริการเกี่ยวกับงานโฆษณาในทุกๆ ด้าน เช่น การทำการตลาดโดยตรง การประชาสัมพันธ์และการส่งเสริมการขายรวมทั้งการจัดกิจกรรมทางการตลาด ออกแบบบรรจุภัณฑ์ จัดการประชุมและการนำเสนอ ทำสปอตโฆษณาทางวิทยุและโทรทัศน์ รวมถึงให้คำปรึกษาต่างๆเกี่ยวกับงานโฆษณา และบริษัทตัวแทนโฆษณาที่ให้บริการจำกัด จะให้บริการแบบเฉพาะเจาะจงเพียงบางส่วน ซึ่งจะให้บริการไม่ครอบคลุมวงการของ การ โฆษณาทั้งหมด แต่จะให้บริการเฉพาะรูปแบบใดแบบหนึ่ง เช่น การออกแบบและสร้างสรรค์สื่อโฆษณาเพียงอย่างเดียว หรือรับผลิตสื่ออย่างเดียวเป็นต้น (กมล ชัยวัฒน์, 2552 : 52)

เนื่องจากในปัจจุบันธุรกิจโภชนาในจังหวัดเชียงใหม่มีจำนวนเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก ซึ่งบริษัทที่ดำเนินธุรกิจสื่อโภชนาที่เพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ ทำให้การจัดทำสื่อในการโภชนา มีความหลากหลายออกไปมากยิ่งขึ้น เช่น โทรทัศน์ วิทยุ หนังสือพิมพ์ แผ่นพับ ในปัจจุบัน ไปสแตอร์ หรืองาน อีเว้นต์ต่างๆ และรูปแบบโครงสร้างของธุรกิจโภชนาในจังหวัดเชียงใหม่ที่ให้มีการก่อตั้งโครงสร้าง และลงทุนก่อตั้งต่างๆ มากขึ้น ทำให้เกิดการแข่งขันในตลาดที่สูงขึ้น แต่ก็มีโอกาสที่จะได้รับผลตอบแทนที่สูงขึ้นด้วย

ปรับปรุงรูปแบบและการดำเนินงานตามลักษณะของสภาพแวดล้อม ซึ่งเป็นการผสมผสานองค์กรต่างๆเข้าด้วยกันอีกทั้งยังไม่มีผู้ที่ศึกษาไว้อ่านง่ายชัดเจน ดังนั้นในการศึกษารึรื้นนี้ผู้ศึกษาจึงต้องการที่จะศึกษาริบท โภษณาในจังหวัดเชียงใหม่ เพื่อเรียนรู้รูปแบบโครงสร้างของธุรกิจโภษณา ตลอดจนศึกษาการดำเนินการให้บริการของธุรกิจโภษณาในจังหวัดเชียงใหม่เพื่อเป็นประโยชน์ต่อไป

### วัตถุประสงค์ของการวิจัย

เป้าหมาย การวิจัย

เพื่อศึกษาการดำเนินงานธุรกิจโภษณาในจังหวัดเชียงใหม่

วัตถุประสงค์การวิจัย

1. เพื่อศึกษารูปแบบและโครงสร้างของธุรกิจโภษณาในจังหวัดเชียงใหม่
2. เพื่อศึกษาการดำเนินงานของธุรกิจโภษณาในจังหวัดเชียงใหม่
3. เพื่อศึกษาปัญหา อุปสรรคและแนวทางการแก้ไขในการดำเนินธุรกิจโภษณาในจังหวัดเชียงใหม่

### ประโยชน์ที่ได้รับจากการวิจัย

1. ได้รับความรู้เกี่ยวกับรูปแบบและโครงสร้างของธุรกิจโภษณาในจังหวัดเชียงใหม่

2. ได้รับความรู้เกี่ยวกับการดำเนินงานของธุรกิจโภษณาในจังหวัดเชียงใหม่

3. ได้รับความรู้เกี่ยวกับปัญหา อุปสรรคและแนวทางการแก้ไขในการดำเนินธุรกิจโภษณาในจังหวัดเชียงใหม่

## ขอบเขตของงานวิจัย

### ขอบเขตเนื้อหา

ศึกษาการดำเนินงานของธุรกิจโภymata โดยศึกษารูปแบบและโครงสร้างองค์กรและการดำเนินงานของธุรกิจโภymata ในจังหวัดเชียงใหม่ ตลอดจนศึกษาปัญหา อุปสรรค และแนวทางแก้ไขในการดำเนินธุรกิจโภymata ในจังหวัดเชียงใหม่ โดยใช้แบบสัมภาษณ์ เพื่อสอบถามความเข้าของธุรกิจ และผู้บริหาร ของธุรกิจโภymata ในจังหวัดเชียงใหม่

### ขอบเขตพื้นที่

พื้นที่จังหวัดเชียงใหม่

### ขอบเขตด้านเวลา

ระหว่างเดือน ตุลาคม พ.ศ.2555 – มีนาคม พ.ศ.2557

### ขอบเขตของการวิจัย

เข้าของธุรกิจ และผู้บริหาร ของธุรกิจโภymata ในจังหวัดเชียงใหม่ โดยธุรกิจโภymata จะต้องตั้งอยู่ในจังหวัดเชียงใหม่ ซึ่งเปิดให้บริการมากกว่า 7 ปีขึ้นไป โดยนับตั้งแต่การจดทะเบียนบริษัทก่อนปี พ.ศ.2549 จากกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เนื่องจากบริษัทที่เปิดให้บริการมากกว่า 7 ปี จะมีความมั่นคงและมีโครงสร้างการบริหารงานที่เป็นรูปร่างมากกว่าบริษัทที่เปิดใหม่ และมีผู้โภymata ใช้บริการอย่างต่อเนื่องและเป็นที่รู้จัก

### นิยามศัพท์เฉพาะ

1. โภymata หมายถึง กิจกรรมต่อสาธารณชนที่เกิดขึ้น เพื่อสูงใจให้ผู้บริโภcmีพฤติกรรมที่เอื้ออำนวยต่อความเจริญของธุรกิจ การขายสินค้าหรือบริการ โดยอาศัยกลยุทธ์จิงและเหตุผลสมมติ ผ่านทางสื่อโภymata ที่ต้องรักษาระยะและเนื้อที่ ที่มีการระบุนูกอกผู้โภymata อย่างชัดเจ้ง

2. ธุรกิจโภymata ในจังหวัดเชียงใหม่ หมายถึง บริษัทที่ตั้งอยู่ในจังหวัดเชียงใหม่ซึ่งมีความรู้ ความชำนาญ และมีความสามารถจากประสบการณ์ด้านโภymata โดยทำธุรกิจเป็นตัวแทนดำเนินงานทางด้านโภymata ประชาสัมพันธ์ และการส่งเสริมการตลาด ให้บริการแก่ผู้โภymata

3. รูปแบบธุรกิจโภymata หมายถึง รูปแบบของการให้บริการของในธุรกิจโภymata ในจังหวัดเชียงใหม่ สามารถแบ่งออกได้ 2 ประเภท ดังนี้คือ การบริการแบบครัววงจร (full service agency) โดยการให้บริการในทุกด้าน เช่น การออกแบบและสร้างสรรค์สื่อโภymata วางแผนและผลิตสื่อโภymata การประชาสัมพันธ์ และการส่งเสริมการขาย ทำสปอตโภymata ทางวิทยุ ให้เช่าพื้นที่โภymata และบริษัท

ตัวแทนโฆษณาที่ให้บริการจำกัด (limited service agency) จะให้บริการแบบเฉพาะเจาะจงเพียงบางส่วน ซึ่งจะให้บริการไม่ครอบคลุมการของ การโฆษณาทั้งหมด แต่จะให้บริการเฉพาะรูปแบบใดแบบหนึ่ง เช่น การออกแบบและสร้างสรรค์สื่อโฆษณาเพียงอย่างเดียว หรือรับผลิตสื่ออย่างเดียว

4. โครงสร้างธุรกิจโฆษณา หมายถึง การจัดผังองค์กรของบริษัทโฆษณาในจังหวัด เชียงใหม่ รูปแบบการจัดองค์กร การจัดหน้าที่ในแต่ละฝ่ายเพื่อการบริหารงานในองค์กร ได้สะทวกราดเร็วและทำงานอย่างเป็นระบบ

5. การดำเนินงานธุรกิจโฆษณา หมายถึง ขั้นตอนการให้บริการลูกค้าตั้งแต่การหาลูกค้า ตลอดกระบวนการในการทำงานต่างๆ ไปจนกระทั่งผลิตงานออกมาเป็นผลสำเร็จจนถึงการคิดค่าบริการจากลูกค้า

6. ปัญหา อุปสรรคในการดำเนินธุรกิจโฆษณา หมายถึง ปัจจัยและสถานการณ์ภายนอก ที่บัดบังการทำงานของธุรกิจโฆษณาไม่ให้บรรลุวัตถุประสงค์ตามที่ตั้งไว้

7. แนวทางการแก้ไขในการดำเนินธุรกิจโฆษณา หมายถึง การปรับปรุงสิ่งที่เป็นปัญหา อุปสรรค เพื่อการดำเนินงานธุรกิจโฆษณาได้ดีขึ้นและบรรลุวัตถุประสงค์ที่ตั้งไว้