

บทที่ 1

บทนำ

ความเป็นมาและความสำคัญของปัญหา

รายงานต์จัดเป็นสินทรัพย์ที่มีมูลค่าก่อต้นข้างสูง รวมถึงมีค่าใช้จ่ายด้านการซ่อมแซมบำรุงรักษา ค่าประกันภัย และภาษีประจำปี ซึ่งนับวันค่าใช้จ่ายดังกล่าวจะเพิ่มสูงขึ้น ส่งผลให้ “ธุรกิจรถเข้า” กลายเป็นธุรกิจที่ได้รับความนิยมมากขึ้นในปัจจุบัน ทั้งจากองค์กรหรือหน่วยงานภาครัฐและเอกชน รวมถึงได้รับความนิยมเพิ่มมากขึ้นจากกลุ่มนักท่องเที่ยวทั่วชาวไทยและชาวต่างชาติ ที่คาดว่าจะเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในไทยมากขึ้นต่อเนื่อง ดังนั้น ธุรกิจรถเข้าจึงเป็นอีกหนึ่งธุรกิจที่มีแนวโน้มเติบโตและเป็นโอกาสสำหรับผู้ประกอบการที่วางแผนขยายการลงทุนรวมถึงผู้ประกอบการรายใหม่ที่สนใจเข้าสู่ตลาด (ศูนย์วิจัยกสิกรไทย, 2555 : <http://www.ksmecare.com/Article/82/27502/>)

ปัจจุบันมีผู้ประกอบการที่ทำธุรกิจรถเข้าในประเทศไทยจำนวนมาก ซึ่งส่วนใหญ่จะเป็นผู้ประกอบการธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ที่ให้บริการเช่ารถโดยชั่วคราวในระยะสั้น แบ่งเป็นรายวัน รายสัปดาห์ และรายเดือน ในขณะที่ผู้ประกอบการรายใหญ่จะเน้นให้เช่ารถโดยเพื่อการดำเนินงานในระยะยาว ที่มีรถเข้าให้บริการนับพันคัน ในปี พ.ศ.2555 ธุรกิจรถเข้าของไทย มีมูลค่าตลาดประมาณ 16,000-18,000 ล้านบาท มีอัตราการขยายตัวเฉลี่ยปีละประมาณร้อยละ 10-15 มีจำนวนรถเช่ารวม กันกว่า 1.5 แสนคัน (สมาคมธุรกิจรถเข้าไทย 2555, <http://www.tera.or.th/boards/>) มีจุดให้บริการทั่วประเทศ โดยเฉพาะในจังหวัดใหญ่ๆ เช่น กรุงเทพฯ เชียงใหม่ ภูเก็ต กระบี่ เป็นต้น และขยายตัวจนมีมูลค่าตลาดไม่ต่ำกว่า 20,000 ล้านบาท หรือมีอัตราการขยายตัวไม่ต่ำกว่าร้อยละ 10 เมื่อเทียบกับปีที่ผ่านมา โดยมีปัจจัยหนุนหลักมาจากการต้องการของลูกค้าที่มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น ทั้งในส่วนของลูกค้าองค์กร และบริษัทต่างๆ ที่ต้องการลดต้นทุนค่าใช้จ่าย รวมถึงลูกค้าในกลุ่มนักท่องเที่ยวทั่วชาวไทยและชาวต่างชาติที่คาดว่าจะเดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยเพิ่มขึ้น

ดังนั้น จึงกล่าวได้ว่า ธุรกิจรถเข้าเป็นธุรกิจที่มีโอกาสเติบโตที่ดีค่อนข้างสูงอย่างต่อเนื่อง นอกเหนือไปยังเป็นธุรกิจที่มีความสำคัญต่อการท่องเที่ยว จึงทำให้มีผู้ประกอบการหันมาลงทุนใน ธุรกิจรถเข้าเพิ่มขึ้น โดยเฉพาะในจังหวัดที่เป็นแหล่งท่องเที่ยวสำคัญๆ ดังเช่น จังหวัดในภาคเหนือตอนบน ในการดำเนินธุรกิจรถเข้านั้น สิ่งหนึ่งที่ถือเป็นสิ่งสำคัญที่สุดนั่นก็คือ แหล่งเงินทุน ซึ่งถือว่าเป็น ปัจจัยสำคัญที่สุดในการพัฒนาการดำเนินธุรกิจรถเข้าให้เติบโต บันคลุณ และมีศักยภาพ ทั้งหน่วยงานภาครัฐและเอกชน จึงมีความพยายามในการจัดหาแหล่งเงินทุน และให้การสนับสนุนเงินทุนกับ ผู้ประกอบการธุรกิจรถเข้าเป็นสำคัญ โดยมีการให้สินเชื่อกับผู้ประกอบการ จากข้อมูลสรุปผล ประกอบการของธนาคารไทยพาณิชย์ (ธนาคารไทยพาณิชย์ 2555, <http://www.scb.co.th/th/getfile/14/annual>) พบว่ามีการขยายตัวของสินเชื่อสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องนับตั้งแต่ปี พ.ศ.2551 และมีจำนวนสินเชื่ออยู่ที่ 1,547 พันล้านบาทในปี พ.ศ.2555 เพิ่มขึ้นจากปี พ.ศ.2554 เป็นจำนวน 254 พันล้านบาท

เมื่อพิจารณาจากข้อมูลของศูนย์วิจัยติดตามรถเข้าไทยข้างต้น จะเห็นได้ว่า ตลาดรถเข้ามีแนวโน้มที่จะขยายตัวอย่างต่อเนื่อง ในขณะที่จากรายงานผลประกอบการของธนาคารไทยพาณิชย์แสดงให้เห็นว่ายอดคงออมนัมติสินเชื่อในปี พ.ศ.2555 มียอดการออมนัมติสินเชื่อเพื่อธุรกิจเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องมาตั้งแต่ปี พ.ศ.2551 สถาบันการเงินส่วนใหญ่จึงต้องมีการเตรียมความพร้อม และให้ความสำคัญกับการบริหารความเสี่ยง และความขึ้นลงในเงื่อนไขของการปล่อยสินเชื่อมากขึ้น เพื่อรับรับความเสี่ยงของภาวะเศรษฐกิจและธุรกิจ ดังนั้น ปัจจัยในการบริหารความเสี่ยงจึงมีความสำคัญ ที่สถาบันการเงินจะนำมายังการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อการศึกษาและวิเคราะห์ปัจจัยบริหารความเสี่ยงในการพิจารณาการอนุมัติสินเชื่อเพื่อการลงทุนสำหรับธุรกิจรถเข้าในเขตภาคเหนือ ตอนบนของประเทศไทย มีความสำคัญและจำเป็นอย่างยิ่งเพื่อให้ทราบถึงปัจจัยต่างๆ ที่มีความสำคัญ และมีผลต่อการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อเพื่อการลงทุนสำหรับธุรกิจรถเข้า และทำให้ได้ทราบข้อมูลในการที่เจ้าหน้าที่จะพิจารณาให้สินเชื่อว่ามีปัจจัยใดที่เกี่ยวข้องบ้าง รวมทั้งเป็นการนำเสนอรูปแบบของปัจจัยเหล่านั้น ซึ่งนับเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการธุรกิจรถเข้าในการเตรียมความพร้อม ทั้งในด้านข้อมูลและหลักทรัพย์เพื่อใช้ยื่นขอสินเชื่อกับทางธนาคาร ให้ประสบผลสำเร็จได้ เพื่อนำไปลงทุนให้ธุรกิจเติบโต ได้อย่างยั่งยืนต่อไป

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

- เพื่อศึกษาและวิเคราะห์ปัจจัยบริหารความเสี่ยงในการพิจารณาการอนุมัติสินเชื่อ เพื่อการลงทุนสำหรับธุรกิจรถเข้าในเขตภาคเหนือตอนบนของประเทศไทย

2. เพื่อเสนอรูปแบบของปัจจัยบริหารความเสี่ยงในการพิจารณาการอนุมัติสินเชื่อ
เพื่อการลงทุนสำหรับธุรกิจรถเข้าในเขตภาคเหนือตอนบนของประเทศไทย

ขอบเขตของการวิจัย

1. ขอบเขตด้านเนื้อหา เนื้อหาครอบคลุมปัจจัยบริหารความเสี่ยงในการพิจารณาการอนุมัติสินเชื่อเพื่อการลงทุนสำหรับธุรกิจรถเข้าในเขตภาคเหนือตอนบนของประเทศไทยเท่านั้น
2. ขอบเขตด้านพื้นที่ ก่อ ธนาคารไทยพาณิชย์จำนวน 73 สาขา ในเขตภาคเหนือตอนบน ได้แก่ จังหวัดเชียงราย จังหวัดเชียงใหม่ จังหวัดน่าน จังหวัดพะเยา จังหวัดแพร่ จังหวัดแม่ฮ่องสอน จังหวัดลำปาง และจังหวัดลำพูน
3. ขอบเขตด้านประชากร ประชากรเป็นเจ้าหน้าที่สินเชื่อของธนาคารไทยพาณิชย์ ทั้ง 73 สาขา ในเขตภาคเหนือตอนบน

นิยามศัพท์เฉพาะ

1. รถเข้า หมายถึง รถประเภทต่างๆ ที่นำมาให้ลูกค้านำไปใช้ประโยชน์โดยได้รับค่าตอบแทน เป็นตัวเงิน คือ ค่าเช่า ได้แก่ รถยนต์ รถจักรยานยนต์ และรถจักรยาน
2. การดำเนินธุรกิจรถเข้า หมายถึง การจัดหารถเข้าประเภทต่างๆ มาให้ลูกค้าตามเงื่อนไข ของการเช่ารถแต่ละประเภท โดยได้รับผลตอบแทนในรูปของรายได้ค่าเช่ารถ
3. เขตภาคเหนือตอนบน หมายถึง ภูมิภาคของประเทศไทยที่ประกอบด้วย 8 จังหวัด ได้แก่
 - 3.1 เชียงราย
 - 3.2 เชียงใหม่
 - 3.3 น่าน
 - 3.4 พะเยา
 - 3.5 แพร่
 - 3.6 แม่ฮ่องสอน
 - 3.7 ลำปาง
 - 3.8 ลำพูน

4. ผู้ประกอบกิจการรถเช่า หมายถึง ผู้ประกอบการที่ดำเนินกิจกรรมเกี่ยวกับรถเช่า ในเขตภาคเหนือตอนบน ได้แก่ ที่เป็นนิติบุคคล คือในรูปแบบของบริษัทจำกัด ห้างหุ้นส่วนจำกัด หรือห้างหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล หรือเป็นผู้ประกอบการโดยเจ้าของคนเดียว หรือร่วมกิจการหลายคน แต่ไม่ได้มีการจดทะเบียน ทั้งผู้ประกอบการรายใหญ่ และรายเล็ก

5. เจ้าหน้าที่สินเชื่อ หมายถึง ผู้ที่มีหน้าที่รับผิดชอบของธนาคารใน 8 จังหวัดในเขตภาคเหนือตอนบน เกี่ยวกับการขอสินเชื่อมาลงทุนเริ่มต้นธุรกิจ หรือขยายการลงทุน หรือเป็นเงินทุนหมุนเวียนสำหรับผู้ประกอบการ ทั้งผู้ประกอบการรายใหม่ที่เพิ่งเข้ามาในธุรกิจ และผู้ประกอบการรายเก่าที่ดำเนินธุรกิจอยู่แล้ว

ผู้วิจัย ได้ศึกษาเอกสารที่เกี่ยวกับแนวคิด ทฤษฎีของนักวิชาการ ตลอดจนถึงการรวบรวมเอกสารงานวิจัยที่เกี่ยวข้องเพื่อเป็นแนวทางในการกำหนดกรอบแนวคิดในการวิจัย ซึ่งจะนำเสนอในบทต่อไป